



Wir sind der innovative **Bildungs-Strategiepartner** für **lebenslanges Lernen** in unserer **Branche**

- ✓ **Ihr ganzheitlicher Bildungsanbieter** – mit 28 Standorten für Sie
- ✓ **Stark verankert vor Ort** – damit bieten wir die **“Regionale Nähe”**
- ✓ **Über 110 Trainer*innen in der Region / über 3.500 bundesweit**
100% Praktiker aus allen Fach- und Themenbereichen.
- ✓ Alle Qualifikations-Angebote **aus einer Hand** – und damit maximale Effizienz durch deutlich **reduzierte Schnittstellen**
- ✓ Erarbeitung **individueller Formate nach Ihren konkreten Wünschen und Bedarfen (maximaler Mehrwert!)**
- ✓ Organisation des kontinuierlichen **unternehmensübergreifenden Austausches** zur Entwicklung von **Synergien bei Zukunftsthemen**

Von allen **Versicherern gegründet**

- ✓ **Die Selbsthilfeorganisation** in Bildungsfragen der Branche
- ✓ Als gemeinnütziger Verein **nicht gewinnorientiert** –
dadurch Mehrwertsteuer-befreit
- ✓ **Bildungspolitischer Auftrag** für die Branche
- ✓ **Ihr kompetenter Problemlöser** in zentralen Bildungsfragen
- ✓ Sicherstellung eines **optimalen Preis-/Leistungsverhältnisses**

Unsere Kompetenzen für Ihre erfolgreiche Zukunft in der Versicherungsbranche

DQR 2

Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK)

Geprüfte/-r Finanzanlagenfachmann/-frau (IHK)

DQR 4

Prüfungsvorbereitung „Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen (IHK)

ALL ABOUT INSURANCE - Wissen für Quereinsteiger

DQR 6

Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Versicherungen und Finanzen / Bachelor Professional (IHK) KOMFORT M/S in 1,5 Jahren

Ausbildung der Ausbilder gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO)

DQR 7

Master of Science (Universität Hoheheim)
Executive Master of Insurance (LMU München)
Ausbildungsintegriertes Studium in der Versicherungswirtschaft (FAU)

NEU

BWV Zertifikatslehrgänge

EXP Generationenberater/-in (BWV)

Spezialist/-in Haftpflicht Underwriter (DVA)

EXP Betriebliche Vorsorge (BWV)

Spezialist/-in Betriebliche Altersversorgung (DVA)

EXP Fachberater/ -in Öffentlicher Dienst (ÖD) (BWV)

Spezialist/-in Technischer Underwriter (DVA)

Spezialist/-in Kranken und Pflegeversicherung (DVA)





Individuelle Inhouse-Formate

Sie haben spezielle Anforderungen an Ihre Mitarbeiter*innen? Wir erarbeiten mit Ihnen in moderierten Strategie-Workshops Ihre detaillierten Bedürfnisse und entwickeln für Sie Ihr individuelles Weiterbildungsformat.

Wir organisieren innerhalb der regionalen Unternehmen den effektiven Austausch zu Zukunftsthemen:

- Diversität
- Karrierepfade
- Digitale Zukunft
- Generationenwechsel
- Lebenslanges Lernen
- Digitale Zukunft
- KI-Nutzung u. a.



Wir verankern Ihre Zukunftsthemen vom (digitalem) Mindset bis hin zu zukunftsorientierten Hard- und Soft-Skills in Ihrem Team



Zur fachlichen Qualifizierung Ihrer Mitarbeiter*innen in den Fachabteilungen



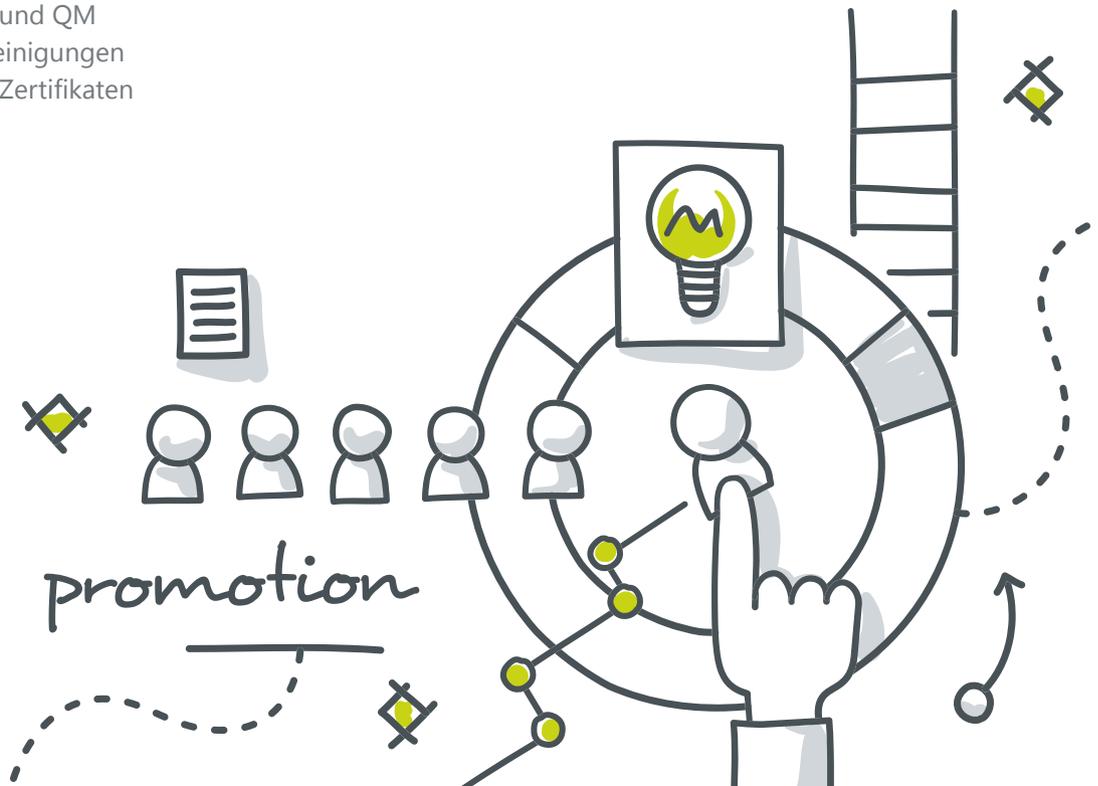
"Vertriebs-EXZELLENZ" garantiert maximalen vertrieblichen Mehrwert



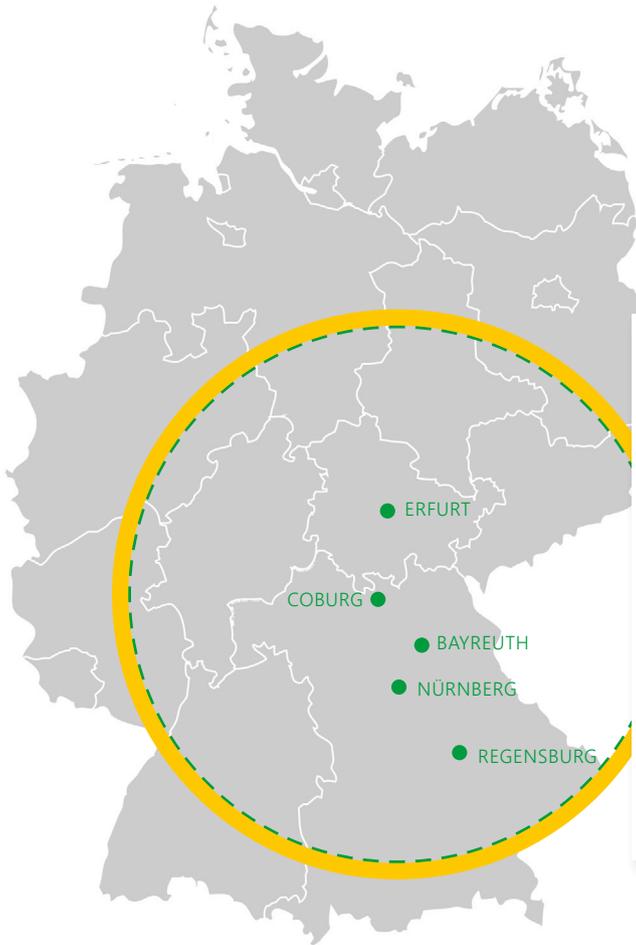
Sparen Sie mit uns bis zu 25% Kosten im Vergleich zu anderen externen Partnern - bei (mindestens) identischer Qualität!

Wir liefern Ihnen alles aus einer Hand!

- ✓ **Die gemeinsame Entwicklung** individueller Weiterbildungsformate
- ✓ Die **Umsetzung der Formate** mit über 110 Trainer*innen & Expert*innen innerhalb und außerhalb der Branche
- ✓ **Die komplette Abwicklung der Weiterbildung**
 - Komplette Terminabstimmung
 - Koordination der Trainer/Dozierenden
 - Digitale Anmeldung inkl. Anmeldebestätigung aller Teilnehmenden
 - Kommunikation mit den Teilnehmenden
 - Meldung der jeweiligen IDD-Zeiten
 - Hand-Outs, Trainings-Unterlagen
 - Feedbackbögen und QM
 - Teilnahmebescheinigungen
 - Ausstellung von Zertifikaten



Die Region des BWV Nordbayern-Thüringen



FORMATE im Jahr 350	BWV 110 Dozent*innen im Einsatz
ZukunftsKOMPETENZEN VertriebsEXZELLENZ	Online Teilnehmer*Innen 2022 3.600
68 Jahre Weiterbildungsprofil	V Sparten Lehr- u. Studiengänge Einstiegsqualifikationen
730 Präsenz Teilnehmer*innen 2023	STANDORTE Nürnberg Coburg Bayreuth Erfurt Würzburg Regensburg

Das BWV ist zertifiziert
nach ISO 9001

**Wir sind zudem selbst
Zertifikatsgebende Stelle**



Besser. Weiter. Bilden.

Bildungsdienstleister
zur Eintragung von
IDD-Zeiten - Trusted
Partner Basis und
Service

WIR ÜBER UNS

Hier sind wir für Sie da!

Als eingetragener Verein (e.V.) wird das BWV Nordbayern-Thüringen durch die Arbeit von ehrenamtlichen Gremien gestützt und geleitet.

Vorstand

Der Vorstand setzt sich aus Vorstandsmitgliedern und Entscheidungsträgern von Versicherungsunternehmen aus Nordbayern und Thüringen zusammen. Die Vorstandsmitglieder üben diese Tätigkeit ehrenamtlich und im Interesse der Versicherungswirtschaft vor Ort aus. Sie legen die Richtlinien für die Arbeit des Vereins fest und berufen und beaufsichtigen die Geschäftsführung.

Vorsitzender:	Stefan Gronbach Mitglied des Vorstands HUK-COBURG Versicherungsgruppe, Coburg
Stv. Vorsitzender:	Michael Baulig Vorstandsvorsitzender uniVersa Versicherungen, Nürnberg
Weitere Mitglieder:	Peter Meier Mitglied Vorstand NÜRNBERGER Versicherungsgruppe, Nürnberg
	John-Paul Pieper Mitglied des Vorstands ERGO Direkt AG, Nürnberg
	Dr. Martin Pöll Vorsitzender des Vorstands TELIS Financial Services Holding AG
	Erich H. Rochlitz Vertriebsdirektor Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG, Nürnberg
	Harald Tischer Filialdirektor Signal-Iduna Versicherung, Erfurt
	Michael Ziesak Geschäftsstellenleiter Debeka Versicherungen, Erfurt

MÖCHTEN SIE MITGLIED WERDEN
UND UNS BEI DER BILDUNGSARBEIT
UNTERSTÜTZEN?
SPRECHEN SIE UNS AN
nordbayern-thueringen@bww.de

Mitgliederversammlung

Mitglied des BWV Nordbayern-Thüringen können Privatpersonen sowie juristische Personen werden. Beim BWV Nordbayern-Thüringen sind nahezu alle Versicherungsunternehmen der Region Mitglied sowie viele Makler*innenunternehmen und Einzelpersonen, die ein Interesse an der Bildungsarbeit haben.

Hauptgeschäftsstelle Nürnberg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.
Ostendstraße 100
90334 Nürnberg

WIR ÜBER UNS

Hier sind wir für Sie da!



Geschäftsführung

Armin Lutz

armin.lutz@bwv.de

Telefon 0162 2915955

- Ihr Ansprechpartner für neue Formate Vertrieb
- Innovationsmanagement
- Repräsentant für den Standort Regensburg



Stellvertretende Geschäftsführung

Julika Gerlach

julika.gerlach@bwv.de

Telefon 0176 48997529

- Organisation & Projektmanagement
- Marketing
- Controlling
- Repräsentantin am Standort Coburg



Assistenz der Geschäftsführung

Petra Ellerstorfer

petra.ellerstorfer@bwv.de

Telefon 0176 56807108

- Ihre Ansprechpartnerin für alle Belange
- Rechnungsstelle
- Schulungszentrum
- Prüfungswesen



Produktmanagerin / Key-Account

Doris Eckstein

doris.eckstein@bwv.de

Telefon 0160 98134222

- geprüfte/-r Fachwirt/in für Versicherungen und Finanzen
- Seminare
- Inhouse Formate
- BWV Zertifikatslehrgänge



Produktmanagerin

Sabine Richter

sabine.richter@bwv.de

Telefon 0176 56812680

- geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung
- Prüfungsvorbereitung Azubis
- DVA Spezialisten Lehrgänge
- Qualitätsmanagement

Beate Skott • Buchhaltung • beate.skott@bwv.de

Ihre Ansprechpartner vor Ort!



Studienleiterin am Standort Erfurt

Andrea Ebersbach

andrea.ebersbach@bwv.de

Telefon 0174 2022229



Repräsentant am Standort Würzburg

Peter Umkehr

peter.umkehr@bwv.de

Telefon 0175 4611 233



Repräsentant am Standort Bayreuth

Michael Höring

michael.hoering@bwv.de

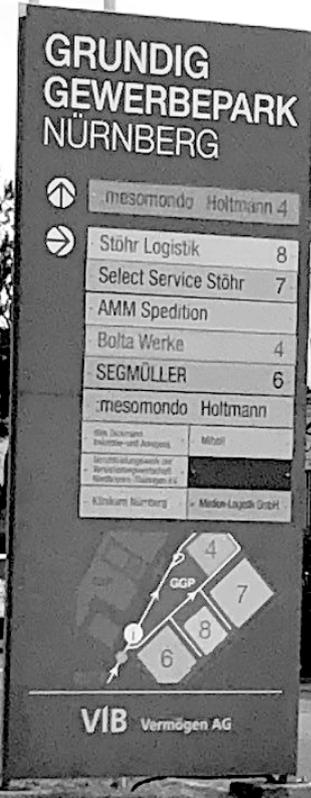
Telefon 0171 2256765

UNSER SCHULUNGSZENTRUM IN NÜRNBERG

Präsenz- und Hybridunterricht

Beuthener Straße 61
90471 Nürnberg
Gebäude 6 – Eingang 1 – 1. OG rechts
nordbayern.thueringen@bww.de
0911-46243522

SIND SIE AUF DER SUCHE NACH RÄUMEN
FÜR IHRE VERANSTALTUNG?
SPRECHEN SIE UNS AN
nordbayern-thueringen@bww.de



Unser Schulungszentrum im Grundig-Gewerbepark weit der Messe Nürnberg verfügt auf 400qm über 5 Schulungsräume, ein Dozentenzimmer und Pausenbereiche. Alle Räume sind mit Laptop, 2. Bildschirm, Beamer, Leinwand, Flipchart, Pinnwände und Moderationskoffer ausgestattet. Für hybride Seminare nutzen wie die Seminartechnik „Eule“. Hiermit können Sie über Microsoft TEAMS externe Teilnehmer*innen problemlos einbinden.

Wir bieten Ihnen neben den Räumlichkeiten auch die komplette Verpflegung und Betreuung Ihrer Dozent*innen und Teilnehmer*innen an.

UNSER ANGEBOT

Inhaltsverzeichnis



EINSTIEGSQUALIFIKATIONEN

	VF_NT	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) KLASSIK	12
NEU	VF_C	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) COMPACT	13
	FAF	Geprüfte/-r Finanzanlagenfachmann/-frau (IHK)	14
	IMF	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Immobiliendarlehensvermittlung (IHK)	15
	S_AAI	ALL ABOUT INSURANCE	16
NEU	ABP/ZWP_KVNO	Prüfungsvorbereitung "Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen"	19
NEU	S_MF	Mentale Fitness	24

LEHR- UND STUDIENGÄNGE

		Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Versicherungen und Finanzen / Bachelor Professional (IHK)	26
	FW_K-M/S	Fachwirt KOMFORT M & KOMFORT S	28
	FW_ADA	Ausbildung der Ausbilder gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO)	30
NEU	STG_AIS	AIS - Ausbildungsintegriertes Studium in der Versicherungswirtschaft (FAU)	31
NEU	STG_B-IM	Bachelor of Arts (B.A.) Insurance Management	33
NEU	STG_MI	Master of Science (Universität Hoheneim)	37
NEU	STG_EMI	Executive Master of Insurance (LMU München)	38

SPEZIALISIERUNGEN IN SPARTEN

NEU	EXP-BWV_GB	EXP Generationenberater*in (BWV Nordbayern-Thüringen)	41
NEU	EXP-BWV_BVO	Expert*in betriebliche Vorsorge (BWV Nordbayern-Thüringen)	42
NEU	EXP-BWV_ÖD	Expert*in Fachberater*in ÖD (BWV Nordbayern-Thüringen)	43
	EXP_SVG	Experte/-in Sach- und Vermögensversicherung im Gewerbekundengeschäft (DVA)	44
	SPEZI_KV	Spezialist/-in Kranken und Pflegeversicherung (DVA)	46
	SPEZI_HUW	Spezialist/-in Haftpflicht Underwriter (DVA)	47
	SPEZI_BA	Spezialist/-in Betriebliche Altersversorgung (DVA)	48
	SPEZI_TUW	Spezialist/-in Technischer Underwriter (DVA)	49

UNSERE INDIVIDUELLEN INHOUSE FORMATE

NEU		ZukunftsKOMPETENZEN	51
NEU		Fachbereichsqualifikationen	52
NEU		VertriebsEXZELLENZ	53
		Austausch für die regionalen Branche	54

ZEICHENERKLÄRUNG

In Bildern gesprochen

NEU

BEI UNS

Neue Aus- oder Weiterbildungsangebote erkennen Sie an diesem Zeichen.



PRÄSENZUNTERRICHT

Diese Bildungsangebote finden im klassischen Präsenzunterricht statt und je nach Situation auch als hybrides Angebot.



BLENDED LEARNING

In den Seminaren sind neben Präsenzunterricht auch vor- oder nachbereitende E-Learning-Module integriert.



ONLINE-ANGEBOT

Diese Bildungsangebote finden online statt.



TERMIN UNPASSEND?

Individuelles (Einzel-)Coaching auf Anfrage möglich!



MAßGESCHNEIDERT FÜR SIE

Diese Angebote sind auch an Ihren Bedarf anpassbar und bei entsprechender Nachfrage an einem anderen Ort buchbar!



WBZ
15h

WEITERBILDUNGSZEITEN

Für diese Bildungsmaßnahmen können Sie sich Weiterbildungszeiten nach *gut beraten* im Rahmen von IDD eintragen lassen. Die angegebenen Werte sind Maximalwerte.



BWV-TEILNAHMEBESCHEINIGUNG

Für diese Bildungsmaßnahmen erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung des BWV Nordbayern-Thüringen.



ZERTIFIKATSABSCHLUSS DVA

Bei Beendigung dieser Aus- oder Weiterbildungen erhalten Sie ein Zertifikat der Deutschen Versicherungsakademie.



VORBEREITUNGSKURS IHK-PRÜFUNG

Diese Kurse bereiten Sie intensiv auf eine IHK-Prüfung vor.



BWV N-T ZERTIFIKATSLEHRGÄNGE

Diese Angebote enden mit einer Abschlussprüfung. Sie erhalten nach erfolgreichem Abschluss ein BWV N-T Zertifikat. Dieses unabhängige Qualitätssiegel hat eine hohe Anerkennung bei Unternehmen / Arbeitgebern.

	VF_NT	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) KLASSIK	12
NEU	VF_C	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) COMPACT	13
	FAF	Geprüfte/-r Finanzanlagenfachmann/-frau (IHK)	14
	IMF	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Immobiliendarlehensvermittlung (IHK)	15
	S_AAI	ALL ABOUT INSURANCE	16
NEU	ABP/ZWP_KVNO	Prüfungsvorbereitung "Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen"	19
NEU	S_MF	Mentale Fitness	24

ALLE IHK VORBEREITUNGSKURSE
BIETEN WIR AUCH ALS INHOUSE FORMAT
INDIVIDUELL AUF DIE BEDÜRFNISSE
IHRER MITARBEITER*INNEN AN!
nordbayern-thueringen@bww.de

Einstiegs- Qualifikationen



ZUR ANMELDUNG

GEPRÜFTE/-R FACHMANN/-FRAU FÜR VERSICHERUNGSVERMITTLUNG (IHK) KLASSIK

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34d GewO

Mit der Umsetzung der EU-Vermittlerrichtlinie in deutsches Recht ist der Wandel von der brancheninternen Basisqualifikation zu einer öffentlich-rechtlichen Sachkundeprüfung für Versicherungsvermittler zum Nachweis ihrer beruflichen Kompetenz vollzogen und für ungebundene Vermittler sogar zur gesetzlichen Verpflichtung, dem sogenannten Sachkundenachweis gem. §34d GewO, geworden.

DAUER  6-8 Monate 153 UE	START  15. Juni 24	FORMAT Präsenz, Online & Blended learning   
--	--	---

Auszug aus den Inhalten

Die Ausbildung umfasst 153 Unterrichtseinheiten und beinhaltet neben der Prüfungsvorbereitung auf den schriftlichen und den praktischen Teil der IHK Sachkundeprüfung und dem Bearbeiten und Üben anhand des Online-Test-Systems folgende Sachgebiete:

- Kundenberatung und Verkauf
- Kaufmännische und rechtliche Grundlagen für VersicherungsvermittlerInnen
- Gesetzliche Rentenversicherung, Altersvermögensgesetz
- Grundzüge der betrieblichen Altersversorgung
- Versicherungsfachliche Grundlagen
 1. Lebensversicherung, Private Rentenversicherung,
 2. Berufsunfähigkeitsversicherung
 3. Krankenversicherung, Pflegeversicherung
 4. Haftpflichtversicherung
 5. Kraftfahrtversicherung
 6. Unfallversicherung
 7. Verbundene Hausratversicherung
 8. Verbundene Gebäudeversicherung
 9. Rechtsschutzversicherung

Nutzen

Der Vorbereitungskurs auf die Prüfung „Geprüfte Fachfrau/Geprüfter Fachmann für Versicherungsvermittlung (IHK)“ bietet Ihnen die Möglichkeit, den vom Gesetz vorgeschriebenen Sachkundenachweis der IHK zu erlangen. Mit unserem Präsenzlehrgang, der durch ein online-Testsystem mit Übungs- und Testaufgaben ergänzt wird, werden Sie intensiv auf die einzelnen Prüfungsgebiete der IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Einsteiger im Vertrieb der Versicherungswirtschaft, die die geforderte Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE VF_NT	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	1.695 €* – Vorbereitung auf die schriftliche und praktische Prüfung (inkl. online-Testsystem) Einzelcoaching zur Vorbereitung auf die praktische Prüfung: ab 300 €*
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen und online-Fragemodul TAS

NEU

GEPRÜFTE/-R FACHMANN/-FRAU FÜR VERSICHERUNGSVERMITTLUNG (IHK) COMPACT

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34f GewO

Mit der Umsetzung der EU-Vermittlerrichtlinie in deutsches Recht ist der Wandel von der brancheninternen Basisqualifikation zu einer öffentlich-rechtlichen Sachkundeprüfung für Versicherungsvermittler zum Nachweis ihrer beruflichen Kompetenz vollzogen und für ungebundene Vermittler sogar zur gesetzlichen Verpflichtung, dem sogenannten Sachkundenachweis gem. §34d GewO, geworden.

DAUER  7 Wochen 52 UE	START  26. März 24 3. Sept. 24	FORMAT Präsenz & Online im Wechsel	  
---	--	---	---

Auszug aus den Inhalten

Die Ausbildung umfasst 50 Unterrichtseinheiten und bereitet auf den schriftlichen und praktischen Teil der IHK Sachkundeprüfung vor. Neben der wöchentlichen Online Vorbereitung gibt es einen Präsenzblock mit intensivem Praxistraining.

Vorbereitung auf den schriftlichen Prüfungsteil im Onlineseminar

- Private Lebens-/Rentenversicherung (4 Stunden)
- Gesetzliche Rentenversicherung (2 Stunden)
- BAV (2 Stunden)
- Unfallversicherung (2 Stunden)
- Kranken/Pflege-Versicherung (2 Stunden)
- Rechtsgrundlagen (2 Stunden)
- Hausrat/Wohngebäudeversicherung (4 Stunden)
- Privathaftpflicht-/KFZ-/ Rechtsschutzversicherung (4 Stunden)

Prüfungstraining in Präsenz – Blockunterricht

- Schriftlicher Prüfungsteil (2 Tage)
- Praktischer Prüfungsteil (1 Tag)

Ideal als Inhouse Format, individuell auf die Bedürfnisse ihrer Mitarbeiter*innen zugeschnitten! Auch als Einzelcoaching buchbar nordbayern-thueringen@bww.de

Nutzen

Der Vorbereitungskurs auf die Prüfung „Geprüfte Fachfrau/Geprüfter Fachmann für Versicherungsvermittlung (IHK)“ bietet Ihnen die Möglichkeit, den vom Gesetz vorgeschriebenen Sachkundenachweis der IHK zu erlangen. Mit unserem Online-Lehrgang, der durch einen Präsenzblock ergänzt wird, werden Sie intensiv auf die einzelnen Prüfungsgebiete der IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Einsteiger und Quereinsteiger im Vertrieb der Versicherungswirtschaft mit mindestens 18 Monate Berufserfahrung in der Versicherungsbranche, die die geforderte Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE VF_C	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	Gesamtinvestition 998 €* pro TN Online Seminar / fachliche Vorbereitung (mind. 12 TN) Prüfungsvorbereitung in Präsenz (mind. 12 TN)
Referent	Michael Höring & erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680

GEPRÜFTE/-R FINANZANLAGENFACHMANN/-FRAU (IHK)

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34f GewO

Mit Inkrafttreten des Gesetzes zur Novellierung des Finanzanlagenvermittler- und Vermögensanlagenrechts sowie der Finanzanlagenvermittlungsverordnung müssen FinanzanlagenVermittler*innen zukünftig eine Sachkundeprüfung vor einer IHK ablegen, um ihre beruflichen Kompetenzen nachzuweisen und die Erlaubnis für ihre berufliche Tätigkeit zu erhalten.

DAUER  8-10 Wochen 45 UE	START  Termine auf Anfrage	FORMAT Präsenz & Blended learning	  
---	--	--	---

Auszug aus den Inhalten

Die Sachkundeprüfung gliedert sich in einen schriftlichen und einen praktischen Prüfungsteil und umfasst folgende Sachgebiete:

- Kenntnisse für Beratung und Vertrieb von Finanzanlageprodukten
- Offene Investmentvermögen
- Geschlossene Investmentvermögen
- Kundenberatung (praktischer Prüfungsteil)

Unter bestimmten Voraussetzungen muss der praktische Prüfungsteil nicht erneut absolviert werden, sofern dieser bereits bei der Prüfung zum/r Geprüften Versicherungsfachmann/frau IHK erfolgreich absolviert wurde.

Nutzen

Der angebotene Kurs bereitet auf die geforderte IHK-Prüfung vor. Darüber hinaus führt die Schulung zu mehr Sicherheit in der Beratungspraxis und erhöht die Kundenbindung. Mit unserem umfangreichen online-Testsystem werden Sie mit Übungs-/Testaufgaben zusätzlich auf die Bereiche der einzelnen Prüfungsgebiete der IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Vermittler*innen von Finanzanlageprodukten, die die geforderte Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE FAF	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	695 €* – Vorbereitung auf die schriftliche Prüfung 390 €* – Vorbereitung auf die praktische Prüfung (nur nötig, wenn Sie noch kein Fachmann sind)
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

GEPRÜFTE/-R FACHMANN/-FRAU FÜR IMMOBILIARDARLEHENSVERMITTLUNG (IHK)

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34i GewO

Mit Inkrafttreten des Gesetzes zur Novellierung des Finanzanlagenvermittler- und Vermögensanlagenrechts sowie der Finanzanlagenvermittlungsverordnung müssen Vermittler*innen von Immobiliendarlehen zukünftig eine Sachkundeprüfung vor einer IHK ablegen, um ihre beruflichen Kompetenzen nachzuweisen und die Erlaubnis für ihre berufliche Tätigkeit zu erhalten.

Für eine optimale Vorbereitung auf die IHK-Sachkundeprüfung bietet das BWV Nordbayern-Thüringen die Qualifizierung zum/r Geprüften Fachmann/frau für Immobiliendarlehensvermittlung IHK in einem kompakten Präsenzlehrgang an.

DAUER  6-8 Wochen 20 UE	START  Termine auf Anfrage	FORMAT Präsenz & Blended learning   
---	--	---

Auszug aus den Inhalten

Die Sachkundeprüfung gliedert sich in einen schriftlichen und einen praktischen Prüfungsteil und umfasst folgende Sachgebiete:

- Kenntnisse für die Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung
- Finanzierung und Kreditprodukte
- Kundenberatung

Nutzen

Die Teilnehmer*innen lernen die Grundlagen der Immobiliendarlehensvermittlung kennen und werden gezielt auf die IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Vermittler*innen von Immobiliendarlehen, die die Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE IMF	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	1.450 €* – Vorbereitung auf die schriftliche Prüfung 200 €* – Vorbereitung auf die praktische Prüfung
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bwv.de, Telefon 0176 56812680

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

ALL ABOUT INSURANCE

Intensive Einsicht in die Versicherungsbranche

„FRÜHER“ waren die meisten Mitarbeiter*innen versicherungsfachlich ausgebildet. Das funktionsorientierte Knowhow erlernten sie durch „learning by doing“ und kontinuierliche Weiterbildungsmaßnahmen.

„HEUTE“ kommen sehr viele Mitarbeiter*innen als Quereinsteiger in die Versicherungswelt und es gilt, ihnen das für sie notwendige Branchen-Knowhow beizubringen.

Auch wenn sich die Anforderungen ändern, macht das BWV Nordbayern-Thüringen das, was es seit Jahrzehnten verlässlich, fundiert und seriös macht: Aus- und Weiterbildung in der Branche, bedarfsgerecht und inhaltlich wie methodisch aktuell.

Auszug aus den Inhalten

„ALL ABOUT INSURANCE“ vermittelt eine intensive Einsicht auf wissenschaftlicher Basis in die Branche. Hierfür werden in drei Blöcken (je 1,5 Tage) die wichtigen Begriffe, Zusammenhänge und Wirkungsweisen vermittelt. Dabei geht es nicht um Spartenwissen, sondern ein akademisches Verständnis zu den Funktionen in einem Versicherungsunternehmen.

Der Seminarinhalt ist in folgende drei Blöcke aufgeteilt:

BLOCK 1	Der Versicherungsmarkt im Überblick: Herausforderungen heute	
	Erstversicherung Rechtliche Rahmenbedingungen	Am Puls der Zeit I: Digitalisierung, neue Geschäftsmodelle
	Prof. Dr. Uwe Gail	Prof. Dr. Uwe Gail, Armin Lutz
BLOCK 2	Der Versicherungsmarkt im Überblick: Kalkulation und Risikotransfer	
	Beitragskalkulation Prämienbestandteile	Produktentwicklung Rückversicherung
	Prof. Dr. Thomas Hartung	Prof. Dr. Thomas Hartung
BLOCK 3	Der Versicherungsmarkt im Überblick: Herausforderungen heute / Risikotheorie, Aufsicht und externe Berichterstattung	
	Am Puls der Zeit II: Digitalisierung, neue Geschäftsmodelle	Risikotheorie und System der Versicherungsaufsicht Externe Berichterstattung
	Armin Lutz	Prof. Dr. Thomas Hartung

DAUER  14 UE/Block 42 UE	START  April 25	FORMAT Präsenz & Blended learning (Online bei Bedarf)	  
--	---	--	---

Nutzen

Die Teilnehmer*innen lernen anwendungsorientierte Theorien und erarbeiten sich insbesondere Strukturen und Zusammenhänge, sowie aktuelle Problemstellungen/Fragen der Versicherungswirtschaft. Im Anschluss können die Wirkungsweisen und Zusammenhänge besser verstanden werden, Diskussionsbeiträge und Herausforderungen im Arbeitsumfeld besser eingeordnet und umgesetzt werden. Dadurch können die Teilnehmer*innen im Arbeitsalltag zielgerichteter, vielseitiger und flexibler auf aktuelle Anforderungen reagieren und zur Wertschöpfung im Unternehmen beitragen.

Zielgruppe

Alle Führungskräfte, Nachwuchsführungskräfte, Trainees, Mitarbeiter*innen mit akademischen Hintergrund, die durch ihr branchenfremdes Fach-, Funktions- und Spezialist*innen wissen zum Erfolg der Versicherungsunternehmen – gerade vor dem Megatrend Digitalisierung – beitragen. Und die durch einen mit „All about Insurance“ gewonnenen intensiven Einblick in die Funktionen, Wirkungsweisen und Besonderheiten der Versicherungswirtschaft einen noch größeren Mehrwert in der Wertschöpfungskette leisten können.

WEBCODE S_AAI	Nürnberg	
Termin	Details auf Anfrage	  
Dauer	Drei Blöcke je 1,5 Tage	
Gebühr	1.490 €* pro Teilnehmer*innen, zzgl. Verpflegungspauschale 39,- € pro Tag und TN	
Referent	<p>Erfahrene Referent*innen aus Wissenschaft und Praxis der Versicherungsbranche, Hochschulprofessoren*innen sowie erfahrene Praktiker*innen und Führungskräfte</p> <p>Prof. Dr. Uwe Gail LL.M. Hochschule für angewandte Wissenschaften Coburg, Diplomkaufmann, Rechtsanwalt</p> <p>Prof. Dr. Thomas Hartung Professur für Versicherungswirtschaft, Universität der Bundeswehr München</p> <p>Armin Lutz Geschäftsführer BWV Nordbayern-Thüringen, Start-up-Gründer, Digitalisierungsexperte</p>	
Ansprechpartner*in	Doris Eckstein, doris.eckstein@bwv.de, Telefon 0160 98134222	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

AUSBILDUNG IN DER VERSICHERUNGSBRANCHE

So gelingt der Start ins Berufsleben

Eine Berufsausbildung, egal ob in der Zentrale eines Versicherungsunternehmens, einer Agentur oder in einem Regionalbüro, ist der erste und entscheidende Schritt ins Berufsleben. Für gewöhnlich beginnt hiermit für viele Auszubildende ein neuer Lebensabschnitt mit vielen Veränderungen wie ein Umzug in die eigene Wohnung, neue Freunde und viele Herausforderungen im Alltag.

Wir begleiten Auszubildende in allen fachlichen Bereichen ebenso wie in einer nachhaltig positiven Persönlichkeitsentwicklung.

Fragen Sie auch nach unseren individuellen Paketen zu aktuellen Themen.

INDIVIDUELLE WORKSHOP PAKETE FÜR IHRE AUSZUBILDENDEN

- **Digitalisierungstage** mit Themen wie Social Media, Cybersecurity und Design Thinking
- **Starke Azubis** mit Themen wie Digitale Resilienz, Mentale Fitness und kompetent Auftreten im Berufsleben



NEU

PRÜFUNGSVORBEREITUNG „KAUFMANN/-FRAU FÜR VERSICHERUNGEN UND FINANZANLAGEN“

ZUGESCHNITTEN AUF
DAS NEUE BERUFSBILD

Auf Basis der neuen Ausbildungsverordnung und des neuen Ausbildungsrahmenplans

An der Neuordnung der Ausbildung zum/-r Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen haben über 100 Expert*innen, Sachverständige und Koordinator*innen der Versicherungsbranche mitgewirkt. Federführend dabei: unser BWV Dachverband.

Mit unserer besonderen Expertise in den Themenfeldern **Digitalisierung** und **Agile Arbeits- und Projektmethoden**, der **jahrelangen Erfahrung mit der Erstausbildung** und der **engen Zusammenarbeit mit den Unternehmen vor Ort**, erarbeiten wir für Sie alle notwendigen Module für eine effektive Prüfungsvorbereitung. Somit haben Sie keinerlei Aufwand bei der Implementierung aller Neuerungen – wir wappnen Ihre Auszubildenden für die Zukunft.



Was beinhaltet unser neues Format?

- ✓ Optimale Konzeption / Vorbereitung unter Berücksichtigung ALLER Neuerungen
- ✓ Innovative Lernmethoden in Präsenz, Online und im Blended-Learning-Konzept
- ✓ Individuelle Anpassung an Ihre internen Bedürfnisse möglich
- ✓ Modularer Aufbau mit Prüfungssimulation, Tutorium, Selbstlerneinheiten inkl. themenbezogener Lernstand-Tests, Gesprächstraining u. v. m.

NEUERUNGEN AUF EINEN BLICK

- Neue Struktur der Ausbildung
- Kundenbedarfsfelder statt Produkt-/Spartenorientierung
- Finanzanlage als ein Element der Kernqualifikation
- Neue inhaltliche Ausgestaltung der Wahlqualifikationen
- Digitalisierung
- Nachhaltigkeit
- Agile Arbeits- und Projektmethoden
- Stärkung der Wahlqualifikationen

GESTRECKTE ABSCHLUSSPRÜFUNG

Neuerungen bei der schriftlichen Abschlussprüfung

- Gestreckte Abschlussprüfung mit zwei Teilen GAP1 und GAP 2
- Ergebnisse beider Teile fließen in die Abschlussnote ein

Mündliche Abschlussprüfung

- Kundenberatungsgespräch
- Fallbezogenes Fachgespräch

MODULARE PRÜFUNGSVORBEREITUNG

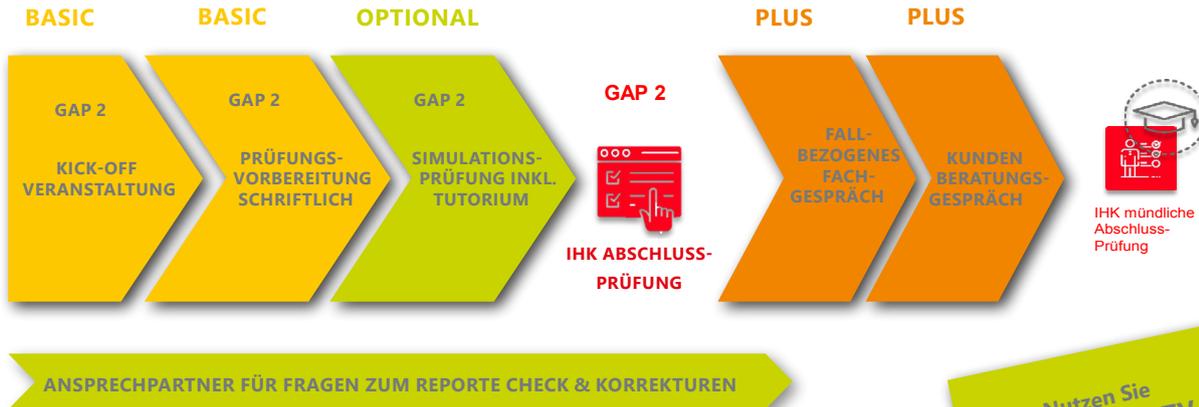
Prüfungsvorbereitung auf die gestreckte Abschlussprüfung GAP 1

Zweimal im Jahr, **jeweils für den Frühjahrs- und Herbsttermin** startet die Vorbereitung auf den ersten Teil der Abschlussprüfung (GAP 1). Genau Termine geben wir Ihnen rechtzeitig bekannt.



Prüfungsvorbereitung auf die gestreckte Abschlussprüfung GAP 2

Zweimal im Jahr, **jeweils für den Sommer- und Wintertermin** startet die Vorbereitung auf den zweiten Teil der Abschlussprüfung (GAP 2). Genau Termine geben wir Ihnen rechtzeitig bekannt.



(*) Vorbereitung auf die Projektphase kann an Ihren Zeitplan angepasst werden

DAUER  ca. 4 Monate	START  GAP 1: Febr & Nov GAP 2: Jan & Juli	FORMAT Präsenz & Online, Selbstlernmodule, Tests    BWV
--	--	---

BASIC

Wir starten unsere Vorbereitung auf GAP 1 und GAP 2 jeweils ca. 4 Monate vor den Prüfungsterminen. Die Prüfungsvorbereitung orientiert sich an den neuen im Rahmenplan definierten Lernfeldern.

KICK-OFF VERANSTALTUNG FÜR GAP 2

Als Einstieg zur Vorbereitung auf die schriftliche Abschlussprüfung GAP2 bieten wir einen Kick-Off Veranstaltung in Präsenz an. Gemeinsam besprechen wir den Ablauf der Prüfungsvorbereitung und geben Einblick in den bevorstehenden Prüfungsablauf.

PRÜFUNGSVORBEREITUNG GAP 1

1. rechtliche Grundlagen (Vertrag und Beratung)
2. Ganzheitliche Beratung und Kommunikationswege (inklusive Fallbearbeitung)
3. Wohnung und Wohneigentum absichern
4. Berufsausübung und Freizeitgestaltung absichern
5. Mobilität und Reisen absichern

PRÜFUNGSVORBEREITUNG GAP 2

1. Kundenbedarfsanalyse, Lösungsentwicklung und Versicherungsfallbearbeitung
 - a) Absicherung von Berufsausübung und Freizeitgestaltung
 - b) Absicherung von Mobilität und Reisen
 - c) Förderung der Gesundheit und Absicherung von Krankheit und Pflege
 - d) Vorsorge für Alter und Vermögensbildung
 - e) Absicherung des Einkommens und Hinterbliebenenversorgung
2. Schadenregulierung
3. Wirtschafts- und Sozialkunde

OPTIONAL

SCHRIFTLICHE SIMULATIONSPRÜFUNG FÜR GAP 2
und anschließendes Tutorium

Als Abschluss der Prüfungsvorbereitung GAP 2 bieten wir eine Simulationsprüfung unter "echten" Prüfungsbedingungen in Präsenz an. Im anschließendem Tutorium werden die Ergebnisse besprochen und bewertet.

ANSPRECHPARTNER FÜR FRAGEN ZUM REPORTE-CHECK & KORREKTUREN
in Vorbereitung auf GAP 2

Darüber hinaus bieten wir an, **Reporte vor der Prüfung zu lesen inkl. Feedback, prüfen die ausgearbeiteten Präsentationsunterlagen, geben Tipps zu den Wahlqualifikationseinheiten, helfen bei der Themenfindung WQE, zeigen Beispielreporte und Formatvorgaben.**

PRÜFUNGS-TV

PRÜFUNGS-TV Das Online-Lernportal zu fachlichen Themen. Buchbar für den Zeitraum der Prüfungsvorbereitung. Lernvideos, Selbsttests und eine umfangreiche Sammlung an Prüfungsfragen gewährleisten eine kontinuierliche und ganzheitliche Betreuung der Auszubildenden.

PLUS

Nutzen Sie unsere Expertise und jahrelange Erfahrung aus der Praxis in der erfolgreichen Vorbereitung von Auszubildenden auf die Abschlussprüfung. Neben der gründlichen **Vorbereitung auf die Projektphase** und die **Durchsicht der Reporte**, bereiten wir sie intensiv auf die mündliche Prüfung vor. Hierbei weisen wir sie in das **Kundenberatungsgespräch** ein und üben dieses mit ihnen. Gespräche werden in Gruppen simuliert, aufgezeichnet und im Nachgang gemeinsam bewertet. Wir schauen auf die Ausarbeitung des Fachthemas und geben hilfreiche Tipps für die bevorstehende Präsentation und das fallbezogene Fachgespräch.

VORBEREITUNG AUF DIE PROJEKTPHASE nach GAP 1

- Struktur / Ablauf des Fachgespräches
- Einführung Projektmanagement (Auf- und Ablauforganisation)
- Mögliche Projektthemen je Wahlqualifikationseinheit
- Einführung in Präsentationstechniken

EINWEISUNG KBG

- Einweisung (Ablauf, Bewertungsbogen,..)
- Struktur des KBG in der Prüfung
- Übung der KBG
- Videoaufnahme inkl. Auswertung und Feedback

EINWEISUNG FFG UND REPORT

- Phasen des Reports
- Struktur des FFG in der Prüfung auch im Hinblick auf die Präsentation Bewertungskriterien
- Übung fallbezogenes Fachgespräch

WEBCODE

GAP1 / GAP2 KVF Bayreuth, Coburg, Nürnberg, Würzburg, Regensburg, Erfurt

Referent*in Erfahrene Referent*innen aus der Praxis

Ansprechpartner*in Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680



UNSERE ANGBOTE FÜR SIE

Mit der Buchung unserer Kursmodule erhalten Auszubildende eine optimale Prüfungsvorbereitung durch ein modernes und interaktives Blended-Learning-Konzept.

Mit welchen Modulen dürfen wir Ihre Auszubildende optimal auf ihre Prüfung vorbereiten?

UNSERE MODULE FÜR SIE		
Vorbereitung auf den ersten Teil der Abschlussprüfung (GAP1)	30 UE	295.-€
Simulationsprüfung inklusive Tutorium (GAP1)	7 UE	180,- €
Vorbereiten auf die Projektphase nach GAP 1	8 UE	145,-€
Vorbereitung auf den zweiten Teil der Abschlussprüfung inklusive Kick-Off (GAP2)	54 UE	495.-€
Simulationsprüfung inklusive Tutorium (GAP2)	7 UE	250.-€
Einweisung KBG (GAP 2)	8 UE	145,-€
Einweisung FFG & Report (GAP 2)	8 UE	165,-€
Report-Check	Pro Stück	30.-€

**Frühzeitige Buchung
lohnt sich!**

Sie haben sich für alle Module (Vorbereitung auf die schriftliche Abschlussprüfung GAP 1 und GAP 2 inkl. Kick-Off und Simulationsprüfung, Vorbereitung auf die mündliche Prüfung KBG und FFG) angemeldet in Höhe von EURO 1.530,-

Unser Paket-Preis für Sie: EUR 1.125,-

NEU

MENTALE FITNESS

Azubi-Power

Im Mittelpunkt steht die Entwicklung der jungen Menschen, um sie erfolgreich durch die komplette Ausbildung zu begleiten - und letztlich jeden einzelnen Teilnehmenden erfolgreich in das Berufsleben zu führen.

DAUER 1 Tag / 8 UE
bzw. 2 x 1/2
Tag



START



Termine auf Anfrage

FORMAT

Präsenz & Online



Auszug aus den Inhalten

Schwerpunkt ist die persönliche Entwicklung und der gesunde Umgang mit den täglichen Herausforderungen – geprägt durch Digitalisierung, New Work und exogene Kriseneinflüsse. Konkrete Tipps und Hilfestellungen werden in den Seminar-Modulen durch viele praktische Übungen und Wissens-Impulse vermittelt.

Jedes Modul basiert auf wissenschaftlichen Konzepten, deren Wirksamkeit in den letzten Jahren valide nachgewiesen werden konnten. Ziel ist es in erster Linie, Schlüsselqualifikationen, z.B. in Bezug auf die persönliche Einstellung und Wirkung, zu den wichtigsten Resilienzfaktoren und den daraus resultierenden effektiven Bewältigungsstrategien zu vermitteln und diese zu verankern.

Damit wird die Persönlichkeitsentwicklung nachhaltig positiv geprägt. Neben der grundlegenden Motivation und Entwicklung des Selbstbewusstseins, lernen die jungen Menschen auch Verantwortung für ihr eigenes Handeln vermehrt zu übernehmen. Sie erhalten somit eine weitere Unterstützung, um erfolgreich ihre Ausbildung zu absolvieren.

Nutzen

Präventionsansatz für die mentale Stabilisierung und Stärkung

Die Entwicklung von Schlüsselqualifikationen bewirken überdurchschnittlich häufig auch eine Verbesserung in den Schulnoten. Diese Basis ermöglicht es den Teilnehmer*innen bewusst zu lernen, wie sie ein selbstbestimmtes Leben führen. Damit wird ein zentraler Grundstein für einen gelungenen Einstieg ins spätere Berufsleben gelegt.

Zielgruppe

Auszubildende als Zielgruppe
„Mitarbeiter*innen von Morgen“

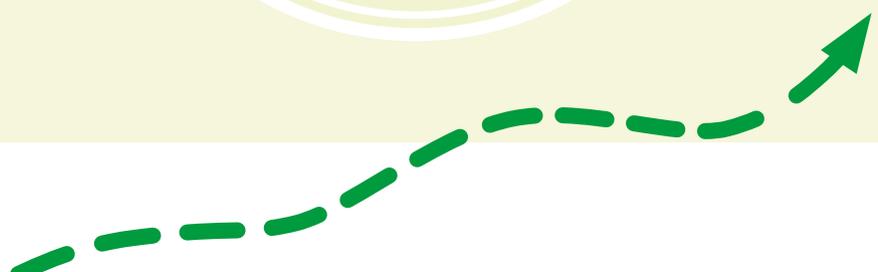
WEBCODE S_MF	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Referent	Sandra Teckenberg
Gebühr	259 €* pro Teilnehmer*innen
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

	Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Versicherungen und Finanzen / Bachelor Professional (IHK)	26
FW_K-M/S	Fachwirt KOMFORT M & KOMFORT S	28
FW_ADA	Ausbildung der Ausbilder gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO)	30
NEU STG_AIS	AIS - Ausbildungsintegriertes Studium in der Versicherungswirtschaft (FAU)	31
NEU STG_B-IM	Bachelor of Arts (B.A.) Insurance Management	33
NEU STG_MI	Master of Science (Universität Hoheneim)	37
NEU STG_EMI	Executive Master of Insurance (LMU München)	38



ZUR ANMELDUNG



GEPRÜFTE/-R FACHWIRT*IN FÜR VERSICHERUNGEN UND FINANZEN / BACHELOR PROFESSIONAL (IHK)

Legen Sie den Grundstein für Ihre Karriere in der Assekuranz!

6 UNSCHLAGBARE ARGUMENTE FÜR IHR STUDIUM

1. Lebenslanges Lernen als Garant für eine erfolgreiche Karriereplanung.
Berufsbegleitend erlangen Sie ohne Abitur den **Zugang zur Fachgebundenen Hochschulreife** auf BACHELOR Niveau (**DQR-Niveau 6**)
2. Unsere Dozenten haben alle lange Jahre Praxiserfahrung und sind in der Branche tätig.
Sie profitieren in JEDER Unterrichtseinheit von ihrem **Knowhow und dem Wissenstransfer** mit vielen Beispielen aus der Praxis
3. Sie haben einen **intensiven Erfahrungsaustausch** mit Kollegen der Branche und erweitern Ihr Netzwerk
4. Mit dem erfolgreichen Abschluss erlangen Sie zwei wichtige Nachweise für Ihre Karriereplanung zusammen: **Sachkundenachweis nach § 34 d Abs. 5 Nr. 4 GewO & ADA-schriftlich**
5. Unsere **Bestandsquote liegt bei über 92%**.
Wir bieten Ihnen eine kostenlose Wiederholung des letzten Semesters beim ersten Nicht-Bestehen der Abschlussprüfung
6. Kostengünstiges gefördertes Studium mit dem **Aufstiegs BAföG und dem MEISTER Bonus**.



In ca. 500 Unterrichtseinheiten wird berufliche Handlungskompetenz auf hohem Niveau vermittelt – als erster Schritt eine echte Alternative zum Hochschulstudium. Sie erwerben damit in 3 Semestern einen brancheninternen und bundesweit anerkannten Abschluss in der Versicherungswirtschaft. Im Vordergrund stehen die Prozesse in der Versicherungs- und Finanzbranche und das notwendige Know-how an Ihrem Arbeitsplatz.

Mit dem/der Fachwirt*in für Versicherungswirtschaft können Sie:

- sich weiter entwickeln und sehr anspruchsvolle berufliche Aufgaben übernehmen
- ein verkürztes berufsbegleitendes oder Vollzeit-Bachelor Studium aufnehmen
- selbst ausbilden (nach zusätzlich absolvierter praktischer Prüfung bei der IHK)

EIN STUNDENPLAN MIT GROSSEM ANGEBOT AN INHALTLICHEN SCHWERPUNKTEN

Wählen Sie Ihr individuelles Ausstattungspaket!

Sie haben 6 Monate Zeit sich für Ihre Spezialisierung zu entscheiden. Unsere Experten beraten Sie gerne.

Eine Versicherungssparte im Fach
Produktmanagement

(1 aus 5)

- Lebensversicherungen und Betriebliche Altersversorgung
- Kranken- und Unfallversicherungen
- Sachversicherungen für Privat- und Gewerbekunden
- Vermögensversicherung für private und gewerbliche Kunden
- Finanzdienstleistungen für Privat- und Gewerbekunden



Die betrieblichen Kernprozesse
Vertriebsmanagement,
Risikomanagement sowie **Schaden- und**
Leistungsmanagement

TEIL A

- Steuerung und Führung im Unternehmen
- Marketing und Vertrieb von Versicherungs- und Finanzprodukten für Privatkunden

TEIL B

- Personalführung, Qualifizierung und Kommunikation
- Produktmanagement (1 Sparte aus 5)
- Betriebliche Kernprozesse (1 Prozess von 3)

Ein berufsbegleitendes Studium stellt viele Herausforderungen an die Studierenden. Es gilt, neben dem Beruf oftmals auch Familie und andere Verpflichtungen miteinander zu vereinbaren. Wir möchten, dass Sie bei unserem Angebot Ihr berufsbegleitendes Studium möglichst gut mit Ihrer gesamten Lebenssituation vereinbaren können und bieten Ihnen daher zwei Studienmodelle an:

Sie verfügen beruflich über eine gewisse zeitliche Flexibilität und können unter der Woche an Vorlesungen teilnehmen.

FACHWIRT „KOMFORT M“

Die Vorlesungen finden Montag und Mittwoch von 17:15 - 20:30 Uhr statt.

DAUER 1,5 JAHRE
START IM OKTOBER

Sie sind in beruflicher Hinsicht zeitlich eng getaktet und bevorzugen Vorlesungen an den Wochenenden.

FACHWIRT „KOMFORT S“

Die Vorlesungen finden Samstag ganztags 08:00 – 15:00 Uhr (bei Präsenz 09:00 – 16:00 Uhr) statt.

DAUER 1,5 JAHRE
START IM OKTOBER

FACHWIRT KOMFORT M & KOMFORT S

In 18 Monaten bereiten wir Sie in unseren Vorlesungen optimal auf Ihre IHK Prüfung vor.

DAUER  1,5 Jahre	START  Okt 24 Sept/ Okt 25	FORMAT Präsenz & Blended learning	  
---	--	---	---

WEBCODE FW_K	THÜRINGEN & BAYERN	
FORMAT	KOMFORT M	KOMPAKT S
Starttermine	Ende September / Anfang Oktober	
Unterrichtszeiten	M-Kurs: Die Vorlesungen finden Montags und Mittwochs von 17:15 - 20:30 Uhr statt.	Die Vorlesungen finden samstags ganztags 08:00 – 15:00 Uhr (bei Präsenz 09:00 – 16:00 Uhr) statt.
Gebühr	3.990 €*	3.990 €*
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Doris Eckstein doris.eckstein@bww.de Telefon 0160 98134222	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen



WBZ
pro Jahr
15h



Zulassungsvoraussetzungen

Ausbildung

- Abschluss einer mindestens 3-jährigen kaufmännischen oder verwaltenden Berufsausbildung
- Abschluss einer mindestens 3-jährigen sonstigen Berufsausbildung + 1 Jahr Berufspraxis
- Abschluss einer anderen Berufsausbildung + 2 Jahre Berufspraxis

Berufserfahrung

Auch ohne Abschluss einer Berufsausbildung können Sie sich zum/r Geprüften Wirtschaftsfachwirt/in IHK ausbilden lassen. In diesem Fall müssen Sie eine mindestens 3-jährige Berufserfahrung nachweisen.



Noch Fragen?

Nutzen Sie die **Infoveranstaltungen** vor Ort für ein persönliches Gespräch. Aktuelle Termine finden Sie online auf unserer Seite. Unsere Ansprechpartner*innen freuen sich auf Ihr Kommen.

Hier geht's zur
Anmeldung

Wer kann Sie finanziell unterstützen?

Für die Fortbildung zum/zur Geprüften Fachwirt*in für Versicherungen und Finanzen können Sie **Aufstiegs-Bafög** beantragen. Der Zuschuss kann bis zu 50 % der Kurs- und Prüfungsgebühren betragen. Mehr Informationen dazu erhalten Sie bei Ihrem zuständigen Amt für Ausbildungsförderung bzw. dem jeweiligen Landratsamt.

Zusätzlich erhalten Fachwirte in Bayern den **Meisterbonus der Bayerischen Staatsregierung in Höhe von 3.000 €**.

Fragen Sie auch Ihren **Arbeitgeber** nach zusätzlichen **Förderungsmöglichkeiten**.

IHR FACHWIRTSTUDIUM - bestens gefördert!	
Beispielrechnung Fachwirt KOMFORT	
Kurspreis	3.990€
Prüfungsgebühr IHK	710 €
GESAMTINVESTITION OHNE FÖRDERUNG	4.700 €
50% Aufstiegs-Bafög	2.350 €
nach erfolgreichem Abschluß Meisterbonus der bayerischen Staatsregierung	3.000 €
MÖGLICHE SUMME DER FÖRDERUNGEN	5.350 €
HABEN SIE FRAGEN ZU DEN FÖRDERMÖGLICHKEITEN? WIR HELFEN IHNEN GERNE.	



 Die Beantragungs- und Informationspflicht über die Förderungen obliegt dem Teilnehmenden.

AUSBILDUNG DER AUSBILDER GEMÄSS AUSBILDEREIGNUNGSPRÜFUNG (AEVO)

Exklusiv für Fachwirte/Fachwirtinnen – Vorbereitung auf die mündliche Prüfung

Sie möchten Ihre Kompetenz im Arbeitsleben um einen weiteren Baustein erweitern? Wenn Sie die Verantwortung übernehmen wollen, Auszubildende an Ihrem Arbeitsplatz zu betreuen und zu unterweisen, dann ist dieser Kurs genau das Richtige für Sie.

Als geprüfte/-r Fachwirt*in wird Ihnen der schriftliche Teil der Ausbildereignungsprüfung erlassen. Wir bieten allen AbsolventenInnen des Studiums an, sich in diesem besonders für Fachwirte konzipierten Kurs auf den mündlichen Teil der Prüfung vorzubereiten.

DAUER  12 UE	START  6. Mai 24 13. Mai 25	FORMAT Präsenz & Blended learning   
--	---	---

Inhalte

Der Lehrgang ist auf die Prüfungsinhalte gemäß der Ausbildereignungsverordnung ausgerichtet und beschränkt sich auf die Vorbereitung zum mündlichen Prüfungsteil.

Die berufs- und arbeitspädagogische Eignung umfasst die Kompetenz zum selbstständigen Planen, Durchführen und Kontrollieren der Berufsausbildung.

Nutzen

In diesem Kurs erlernen Sie Grundlagen für Ausbilder*innen und lernen den Ablauf der mündlichen Prüfung kennen.

Zielgruppe

Fachwirt*innen, die mit der Ausbildung Auszubildender betraut werden und selbst eine abgeschlossene Ausbildung sowie Berufspraxis nachweisen können.

WEBCODE FW_ADA

Veranstaltungsort	Erfurt	Nürnberg, Coburg, Würzburg, Bayreuth
Starttermine	Mai/Juni 2024	Mai/Juni 2024
Gebühr	220 €*	220 €*
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis.	
Weitere Informationen	Die Kursdauer, Kursinhalte sowie die Kurspreise variieren an den einzelnen Standorten aufgrund der unterschiedlichen Anforderungen der örtlichen Industrie- und Handelskammern.	
Ansprechpartner*in	Andrea Ebersbach andrea.ebersbach@bww.de Telefon 0174 20 22 229	Sabine Richter sabine.richter@bww.de Telefon 0176 56812680

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen, zzgl. IHK-Prüfungsgebühr

NEU

AIS – AUSBILDUNGS INTEGRIERTES STUDIUM IN DER VERSICHERUNGSWIRTSCHAFT

Das AIS bietet eine einzigartige Kombination aus moderner Ausbildung, wissenschaftlichem Studium und Praxiserfahrung.

- **Zugangsvoraussetzung:** Allgemeine Hochschulreife
- In Kooperation mit einem Ausbildungsunternehmen
- **Studium an der FAU Erlangen**
- **Start:** September



Inhalte

Wirtschaftsinformatik (Abschluss B. Sc.)

1. – 2. Semester

Grundlagen- und Orientierungsphase mit wirtschaftswissenschaftlicher Einführung und Informatik-Grundlagen

3. – 5. Semester

Fachspezifische Grundlagen und Profilbildung mit Vertiefungs- und Praxiskompetenz in den Bereichen BWL, Wirtschaftsinformatik und Informatik

6. Semester

Bachelorarbeit, Abschluss: B. Sc.



Gebühr	Studium in Kooperation mit der FAU, Ausbildung in einem Versicherungsunternehmen über den BWV München und Nürnberg
Referent	Ausbildung: Erfahrene Referent*innen aus der Praxis des BWV Nordbayern-Thüringen Studium: Dr. rer. pol. Bianca Distler FAU-Verbundstudium, Abteilung L - Lehre & Studium
Ansprechpartner*in	Armin Lutz – armin.lutz@bwv.de – Telefon 0162 2915955

NEU

AIS – AUSBILDUNGS INTEGRIERTES STUDIUM IN DER VERSICHERUNGSWIRTSCHAFT

Das AIS bietet eine einzigartige Kombination aus moderner Ausbildung, wissenschaftlichem Studium und Praxiserfahrung.

Ausbildung: Die Berufsausbildung Kauffrau/Kaufmann für Versicherungen und Finanzanlagen läuft parallel zu Ihrem Studium. Die Ausbildung dauert zweieinhalb Jahre. Ausbildungsort ist Nürnberg.

Studium: Es stehen drei Studiengänge zur Auswahl. Sie studieren an renommierten Hochschulen bzw. Universitäten. Die Studienorte variieren je nach Studiengang.

Das AIS wird in drei Studienvarianten an der Friedrich-Alexander Universität Erlangen-Nürnberg (FAU) durchgeführt.

- AIS Wirtschaftswissenschaften
- AIS International Business Studies
- AIS Wirtschaftsinformatik

DAUER 6 Sem. /180 ECTS

(BA.) und 4 Sem. /
120 ECTS (M. Sc.)



START

September



FORMAT

Präsenz & Online im Wechsel



Auszug aus den Inhalten

Ausbildung über das BWV München oder Nordbayern-Thüringen

- Unternehmensspezifische Praxis mit aktiver Mitarbeit an Projekten
- Moderne Ausbildung:
 - Lebenswelten der Kunden im Fokus
 - Viele Spezialisierungsmöglichkeiten
 - Agile Arbeits- u. Projektmethoden
 - Digitalisierung und Nachhaltigkeit stets im Blick
- Prüfungsvorbereitung

Wirtschaftswissenschaften (Abschluss B. A.. und M. Sc.)

Bachelorstudium

- Grundlagen Wirtschaftswissenschaften
- Schwerpunktwahl, bspw. BWL
- Vertiefungsmodule (Corporate Finance, Innovation Technology, Versicherungs- und Risikomanagement etc.)

Masterstudium

- Schwerpunktwahl
- Studieninhalte sind an die jeweilige Schwerpunktwahl angepasst

International Business (Abschluss B. Sc. und M. Sc.)

Sprache: Englisch

Bachelorstudium

- Core Modules
- Tools & Reflection
- Languages
- Electives
- Study Abroad (one term)

Masterstudium

- Core Modules
- Area Studies, e.g. Europe, Asia

Nutzen

Die Verbindung von Ausbildung und Studium bietet Ihnen durch den akademischen Blickwinkel zusätzliche Perspektiven auf die Versicherungsbranche in einem dynamischen Umfeld.

Zielgruppe

Die Ausbildung mit integriertem Studium der Versicherungswirtschaft richtet sich an Absolvent*innen der Hochschulreife, die vom ersten Tag an Uni-Luft schnuppern möchten, Berufserfahrung in Ihrem Unternehmen tanken möchten und das Business in Ihrer Ausbildung in all seinen Facetten kennen lernen möchten.



Bis zu 3 Abschlüsse
in 8 Semestern

NEU BACHELOR OF ARTS (B.A.) INSURANCE MANAGEMENT

Innerhalb von vier Jahren erwerben Sie drei Branchenabschlüsse inklusive eines europaweit anerkannten Hochschulabschlusses.



Mit Wahl-
spezialisierung
VERTRIEB

Hohe Aktualität, mit neuen, zukunftsweisenden Modulen

- Digitalisierung in der Versicherungswirtschaft – Innovation in der Versicherungsbranche
- Führungskompetenz 2, Coaching – Agile Führung
- Management und Recht des Vermittlungsbetriebes / Financial Planning - Digitalisierung im Versicherungsvertrieb: Veränderung der Kundennachfrage
- Wirtschafts- und Versicherungsrecht 2 – Digitaler Vertriebsabschluss
- Risiko- und Finanzmanagement – Digitale Geschäftsmodelle
- Führungskompetenz 3, Konfliktmanagement – Konfliktmanagement in agilen Organisationen

In Kooperation mit:

Technische Hochschule Köln • Deutsche Versicherungsakademie DVA • BWV München



Im Rahmen der Initiative gut beraten können Sie Bildungszeit (BZ) sammeln. Pro Semester werden Ihnen auf Wunsch für jede bestandene Prüfung 4 Stunden je ECTS-Punkt auf Ihrem Weiterbildungskonto angerechnet. Die Gebühren für die BZ sind in den Studiengebühren bereits enthalten.

NEU

BACHELOR OF ARTS (B.A.) INSURANCE MANAGEMENT

Innerhalb von vier Jahren erwerben Sie drei Branchenabschlüsse inklusive eines europaweit anerkannten Hochschulabschlusses.

Anerkannter akademischer Abschluss für eine Branche im Wandel

In Kooperation mit dem renommierten Institut für Versicherungswesen der TH Köln und dem BWV **München** oder **Stuttgart** bieten wir Ihnen einen zeitgemäßen Studiengang zu den aktuellen Herausforderungen der Versicherungswirtschaft an, der besonders auf die zunehmende Digitalisierung eingeht. Sie vertiefen in diesem Studiengang versicherungsfachliches, betriebswirtschaftliches und rechtliches Fachwissen und profitieren vom Aufbau eines Branchennetzwerks.

Der B.A. Insurance Management ist FIBAA-akkreditiert und ein international anerkannter akademischer Hochschulabschluss.

DAUER 5 Semester bei

Vorqualifikation*

180 ECTS (8 Semester)

START

8 Sem.: Oktober

5 Sem.: März

FORMAT

Präsenz & Online im Wechsel



Inhalte

Ausbildung über das BWV München oder Nordbayern-Thüringen

Das berufsbegleitende Bachelor-Studium Insurance Management (B.A.) ist speziell auf die Anforderungen der Versicherungswirtschaft ausgerichtet.

- Die klassischen wirtschaftswissenschaftlichen Module wie Betriebs- und Volkswirtschaft, Rechnungswesen, Steuern und Wirtschaftsrecht bilden die Basis der akademischen Ausbildung.
- Darüber hinaus werden Kompetenzen in den Bereichen Unternehmensführung und Personalmanagement vermittelt.
- Ergänzend belegen die Studierenden Module zur Vertiefung der Kenntnisse von Versicherungs- und Bankprodukten.
- Um aktuellen Entwicklungen Rechnung zu tragen, stehen zudem Vorlesungen zu den Themen Digitalisierung in der Versicherungswirtschaft, Wirtschaftspsychologie oder Data Science auf dem Plan.

Das Studium findet in **Kooperation mit der Technischen Hochschule Köln statt**. Die ersten 3 Semester finden im BWV Nordbayern-Thüringen statt. Dort besuchen die Teilnehmer*innen die Vorlesungen (Samstag und Freitagnachmittag). Fester Bestandteil sind außerdem Präsenzveranstaltungen an der Technischen Hochschule Köln (ein Block pro Semester, ab dem 4. Semester).

Nutzen

Fachspezifisches Versicherungswissen

Sie vertiefen versicherungsfachliches, betriebswirtschaftliches und rechtliches Fachwissen und profitieren vom Aufbau eines Branchennetzwerks. Erfahrene Dozenten. Ihre Dozenten sind Professoren anerkannter Hochschulen oder ausgewiesene Experten aus der Praxis.

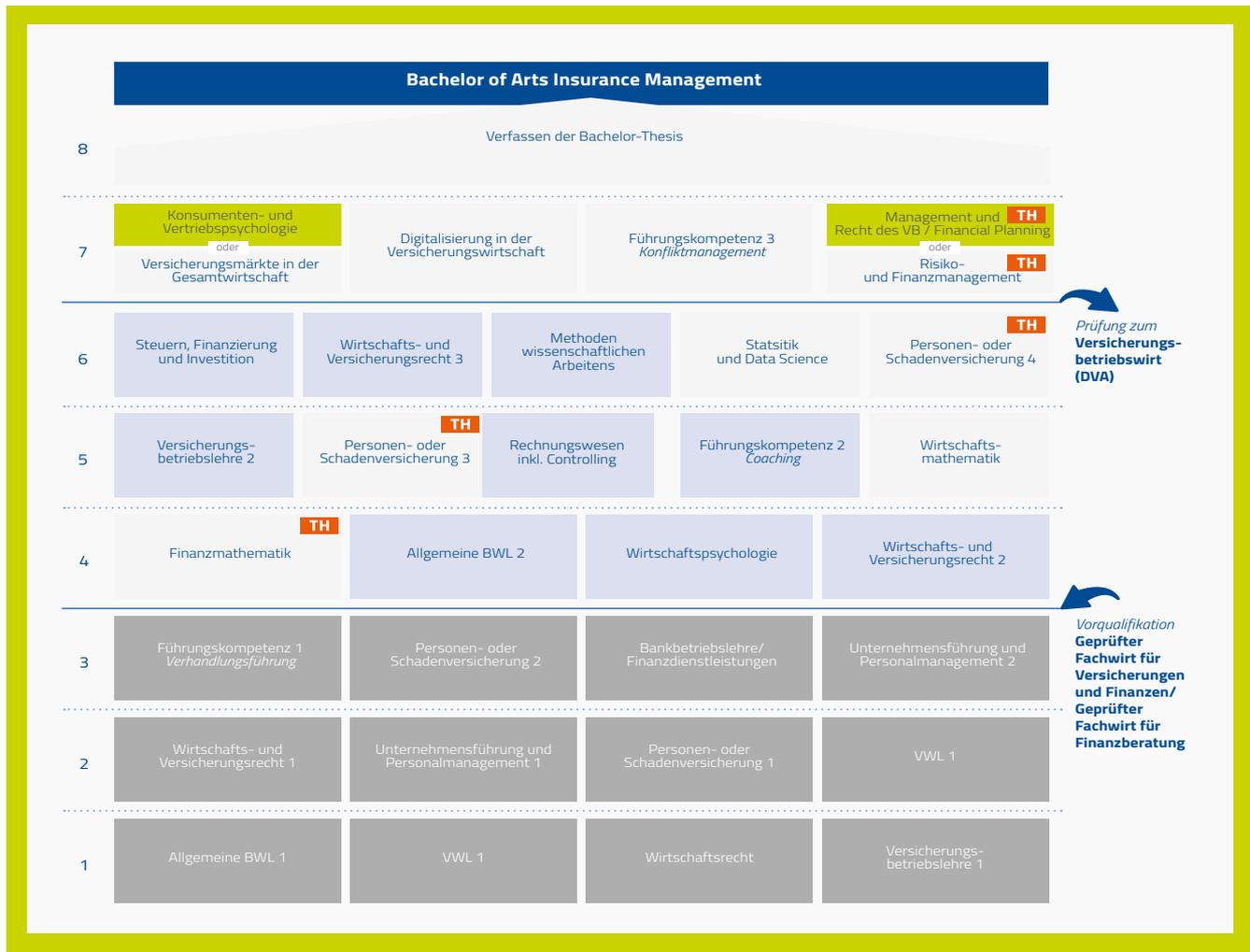
Zielgruppe

Mitarbeiter*innen mit Erfahrung in der Versicherungswirtschaft, die berufsbegleitend einen akademischen Abschluss erlangen möchten Mitarbeiter*innen, die zukünftig Fach- und Führungsaufgaben in der Versicherungswirtschaft übernehmen möchten.

AN ALLEN STANDORTEN IN KOOPERATION MIT DER DVA

Gebühr	15.334,-€ 13.872,-€ (289,-€ /Monat) + Prüfungsgebühr 1.192,- € (149,-€/Semester)
Referent	Ihre Dozent*innen sind Professor*innen bekannter Hochschulen oder ausgewiesene Experten aus der Praxis.
Ansprechpartner*in	Armin Lutz – armin.lutz@bwv.de – Telefon 0162 2915955

STRUKTUR DES STUDIENGANGS



SEMESTER

TH

Diese Module finden an der Technischen Hochschule Köln gemeinsam mit den Teilnehmern aller Studienorte statt. Die anderen Module werden am Standort des BWV Regional gehalten.

Für den Abschluss Versicherungsbetriebswirt/-in (DVA), müssen die blau markierten Module sowie die Zusatzprüfung erfolgreich abgeschlossen werden.

Die grün markierten Module in der Strukturgrafik müssen bei der Wahlmöglichkeit Vertrieb absolviert werden.

MASTER OF SCIENCE IN MASTER OF FINANCE

Berufsbegleitend

Für aufstrebende Young Professionals aus unterschiedlichen Bereichen der Finanzwirtschaft

- Start: Januar
- 4 Semester
- Studium an der Universität Hohenheim, freie Wahlmodule auch über die LMU Munich wählbar

EXECUTIVE MASTER OF INSURANCE (E.M. INSURANCE)

Berufsbegleitend

(E.M. Insurance) Ein Studiengang mit klarer Fokussierung auf versicherungswirtschaftliche Themen

- Start: September
- 4 Semester
- Sprache: Englisch
- Studium an der LMU Munich School of Management

MASTER OF SCIENCE (UNIVERSITÄT HOHENHEIM)

Berufsbegleitender „Master in Finance“ (M.Sc.) für aufstrebende Young Professionals aus unterschiedlichen Bereichen der Finanzwirtschaft

Der berufsbegleitende „Master in Finance“ (M.Sc.) an der Universität Hohenheim ist ein finanz- bzw. betriebswirtschaftlicher Studiengang, der aufstrebenden Young Professionals aus unterschiedlichen Bereichen der Finanzwirtschaft die Möglichkeit gezielter fachlicher Weiterbildung und Vertiefung bereits erworbener Kenntnisse bietet. Im Zentrum des Studiums stehen finanzwirtschaftliche Konzepte und Zusammenhänge sowie wichtige Finanzinstitutionen, wie Banken, Bausparkassen und Versicherungen. Freie Wahlmodule sind auch an der LMU in München wählbar, da die Studienpläne aufeinander abgestimmt sind.

NEU

MASTER OF SCIENCE IN MASTER OF FINANCE

Für aufstrebende Young Professionals aus unterschiedlichen Bereichen der Finanzwirtschaft

DAUER 2 Jahre (4 Semester)45 Studientage
ca. 450 UE**START**

Januar

FORMAT**BLOCK VERANSTALTUNGEN, IN
PRÄSENZ STUTTGART UND HOHENHEIM**

Inhalte

Vermittlung finanzwirtschaftlicher Konzepte und Zusammenhänge im Bereich von Banken, Bausparkassen und Versicherungen

- Gemeinsamkeiten/Unterschiede von Finanzmarktakteuren und deren Geschäftsmodellen
- Gezielte wissenschaftlich fundierte Weiterbildung und Vertiefung bereits erworbener Kenntnisse
- Durchdringung komplexer finanzwirtschaftlicher Zusammenhänge und Entwicklung unmittelbar umsetzbarer Lösungen

VORAUSSETZUNGEN FÜR DIE ZULASSUNG

- Abgeschlossenes Bachelorstudium von mind. 6 Sem. (180 – 210 ECTS)
- Abschluss im Bereich der Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre, Volkswirtschaftslehre, Rechtswissenschaften oder in weiteren Bereichen
- Berufspraktische Erfahrung von mindestens einem Jahr im Bereich der Finanzwirtschaft

PROGRAMMAUFBAU

- 3 Seminarwochen (i.d.R. 8 Tage, Samstag – Sonntag)
- Wochenendveranstaltungen (4 Tage, Donnerstag – Sonntag)
- Credits: 90 ECTS (Regelstudium) + ggf. max. 30 ECTS (Projektstudie)
- Sprache: deutsch

Nutzen

Vorbereitung der Teilnehmer*innen für Managementpositionen

Studienschwerpunkte und Lernziele:

- Vermittlung finanzwirtschaftlicher Konzepte und Zusammenhänge im Bereich von Banken, Bausparkassen und Versicherungen
- Gemeinsamkeiten/ Unterschiede von Finanzmarktakteuren und deren Geschäftsmodellen
- Gezielte wissenschaftlich fundierte Weiterbildung und Vertiefung bereits erworbener Kenntnisse
- Durchdringung komplexer finanzwirtschaftlicher Zusammenhänge und Entwicklung unmittelbar umsetzbarer Lösungen

Zielgruppe

aufstrebende Young Professionals aus unterschiedlichen Bereichen der Finanzwirtschaft

STUTTGART UND HOHENHEIM

Gebühr	23.500.- €*
Referent	Von Seiten der Universität Hohenheim wird der Studiengang durch Herrn Prof. Dr. Jörg Schiller, Lehrstuhl für Versicherungswirtschaft und Sozialsysteme sowie durch Herrn Prof. Dr. Hans-Peter Burghof, Lehrstuhl für Bankwirtschaft und Finanzdienstleistungen betreut.
Ansprechpartner*in	Armin Lutz – armin.lutz@bww.de – Telefon 0162 2915955

*mehrwertsteuerfrei

NEU

EXECUTIVE MASTER OF INSURANCE (E.M. INSURANCE)

(E.M. Insurance) Ein berufsbegleitender Studiengang mit klarer Fokussierung auf versicherungswirtschaftliche Themen

In Kooperation mit der Fakultät für Betriebswirtschaft / LMU Munich School of Management. Die enge Verzahnung zwischen Wissenschaft und Praxis wird nicht nur durch den Inhalt des Programms zum Ausdruck gebracht, sondern auch durch die Kombination der Dozenten*innen: Zum einen engagieren sich hier eine Vielzahl renommierter Professor*innen der Fakultät für Betriebswirtschaft, zum anderen wird das Programm durch erfahrene Lehrbeauftragte aus der Praxis ergänzt.

DAUER 2 Jahre (4 Semester)**90 ECTS / 524 UE /
Wochenblöcke****START****September****FORMAT****Präsenz & Online im Wechsel**

Inhalte

Der Executive Master of Insurance (E.M. Insurance) ist ein berufsbegleitender Studiengang mit klarer Fokussierung auf versicherungswirtschaftliche Themen, die von allgemeinen für die Versicherungspraxis relevanten mathematischen und ökonomischen Fragestellungen bis hin zu spezifischen rechtlichen Rahmenbedingungen reichen.

Die in einem ersten Studiengang, wie z.B. der Betriebswirtschaftslehre oder der Mathematik, für die Berufspraxis erworbenen notwendigen Fachkenntnisse werden mit versicherungswissenschaftlichem Fokus vertieft und ausgebaut. Besonderes Augenmerk liegt hierbei auf einer wissenschaftlich fundierten, branchenspezifischen und damit praxisorientierten Weiterbildung.

Inhaltliche und strukturelle Konzeption

- Fakultät für Betriebswirtschaft / LMU Munich School of Management,
- Institut für Risikomanagement und Versicherung (INRIVER) der LMU, Prof. Dr. Andreas Richter & Team
- BWV München und BWV Nordbayern-Thüringen
- Vertreter diverser Münchner Erst- und Rückversicherungsunternehmen

Sprache: Englisch

Zugangsvoraussetzungen

- Hochschulabschluss (Uni, Fachhochschule, Duale Hochschule)
- Einjährige qualifizierte berufspraktische Erfahrung
- Positives Ergebnis eines Eignungsverfahrens

Nutzen

Das Programm Executive Master of Insurance zeichnet sich durch eine Betonung der analytisch-fachlichen Komponente aus

Zielgruppe

Der Studiengang richtet sich an Fach- und Führungskräfte in Versicherungsunternehmen, Risikomanagement-Funktionen und in Beratungsunternehmen mit mindestens einjähriger qualifizierter Berufstätigkeit.

Gebühr	28.500,- € *
Referent	Akademischer Direktor: Prof. Dr. Andreas Richter, Ludwig-Maximilians-Universität, Fakultät für Betriebswirtschaft, Institut für Risikomanagement und Versicherung
Ansprechpartner*in	Armin Lutz – armin.lutz@bwv.de – Telefon 0162 2915955

*mehrwertsteuerfrei

NEU	EXP-BWV_GB	EXP Generationenberater*in (BWV Nordbayern-Thüringen)	41
NEU	EXP-BWV_BVO	Expert*in betriebliche Vorsorge (BWV Nordbayern-Thüringen)	42
NEU	EXP-BWV_ÖD	Expert*in Fachberater*in ÖD (BWV Nordbayern-Thüringen)	43
	EXP_SVG	Experte/-in Sach- und Vermögensversicherung im Gewerbekundengeschäft (DVA)	44
	SPEZI_KV	Spezialist/-in Kranken und Pflegeversicherung (DVA)	46
	SPEZI_HUW	Spezialist/-in Haftpflicht Underwriter (DVA)	47
	SPEZI_BA	Spezialist/-in Betriebliche Altersversorgung (DVA)	48
	SPEZI_TUW	Spezialist/-in Technischer Underwriter (DVA)	49



ZUR ANMELDUNG



Zertifikatslehrgänge des BWV Nordbayern-Thüringen

Die Zertifikatslehrgänge des BWV Nordbayern-Thüringen vermitteln - exklusiv als Bildungsträger für die Branche, praxisbezogenes Know-how der Finanz- und Versicherungswirtschaft.

Dieses unabhängige Qualitätssiegel hat eine hohe Anerkennung bei Unternehmen / Arbeitgebern.

Format und Umfang:

- In Summe mindestens 50 UE in der Regel in 3 Modulen
- In einem Mix aus Präsenz- und Online-Einheiten
- Inklusive Selbstlerneinheiten
- Intensives Online Zertifizierungstraining zur Vorbereitung auf die Leistungserhebung
- Leistungserhebung am Ende des Zertifikatslehrgangs

Beispiel für eine Leistungserhebung:

- Teil I: Schriftliche Einsendeaufgabe
- Teil II: Mündliche Zertifizierungsleistung via Online-Session
- Nach erfolgreicher Zertifizierungsleistung wird ein Zertifikat des BWV Nordbayern-Thüringen e. V. verliehen. Wird kein Zertifikat gewünscht, erfolgt eine Teilnahmebescheinigung.



NEU

EXP GENERATIONENBERATER*IN (BWV NORDBAYERN-THÜRINGEN)

BWV-Zertifikatslehrgang mit noch mehr Praxistransfer und intensivem Zertifizierungstraining

Die Zunahme erbschaftsbedingter Vermögensübertragungen, insbesondere bei der Kundengruppe der über 50-Jährigen, erfordert von Vermittler*innen eine hohe Beratungskompetenz und tiefes Fachwissen. Ziel des Seminars ist, dass der Vermittler/die Vermittlerin Kunden der sogenannten „Silver-Generation“ mit einem schlüssigen Finanz- und Vorsorgekonzept sowie kompetentem Beratungs-Know-How begleiten kann und damit auch seinen Vertriebserfolg steigert.

DAUER	START	FORMAT
 50 UE	 05. Juni 24 Juni 25	Präsenz & Blended learning   

Auszug aus den Inhalten

- Grundlagen der Generationenberatung
- Generationenlehre: Übersicht und Unterscheidungen
- Fachlicher Rundblick in der gesetzlichen Sozialversicherung
- Vorsorgemanagement in der Generationenberatung
- Beratungsansätze im Privat- und Geschäftskundenbereich
- Vorbereitung Praxistransfer mit Vertriebsprojekt
- Rechtsgrundlagen in der Generationenberatung
- Gesetzliche Vorschriften, Vertiefung Sozialversicherungswesen (v.a. GKV, GRV), Vollmachten und Verfügungen
- Rechtsgrundlagen in der Generationenberatung
- Fortsetzung Vertiefung Sozialversicherungswesen, Steuerrechtliche Auswirkungen und Regelungen u. a. Erbschaft und Schenkung
- Praxistransfer Generationenberatung
- Beratungs- und Netzwerkstrategien
- Das eigene Vertriebsprojekt in der Praxis
- BWV-Zertifizierungstraining mit optionaler Vertiefung und Wiederholung

Nutzen

In diesem Seminar

- erarbeiten Sie praxisorientierte Lösungsansätze anhand konkreter Fallstudien unter Beachtung der rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen
- erwerben Sie Beratungskompetenz und können so Ihren Kund*innen die passenden Versicherungslösungen anbieten
- bekommen Sie Tipps für die praktische Umsetzung Erarbeiten Sie ein Vertriebsprojekt als gesteuerte Selbstlerneinheit
- Sie erhalten nach bestandener Zertifikatsprüfung einen anerkannten Abschluss, Kompetenz und Qualität in der Beratung.

Zielgruppe

- Unternehmer*innen im Vertrieb
- Agenturen und Makler*innen
- Mitarbeiter*innen im Vertrieb (Innen- und Außendienst)

WEBCODE	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
EXP-BWV_GB		
Gebühr	1.195 €* inkl. Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung. zzgl. Prüfungsgebühren in Höhe von 290,-€, zzgl. Verpflegungspauschale 39,-€ pro Tag/TN	 
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Doris Eckstein - doris.eckstein@bwv.de - Telefon 0160 98134222	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

NEU

EXPERT*IN BETRIEBLICHE VORSORGE (BWV NORDBAYERN-THÜRINGEN)

Neuer Zertifikatslehrgang für IHREN Wachstumsmarkt!

Was sind die richtigen Vorsorgelösungen in Unternehmen? Wie kann es gelingen, Unternehmenskunden im Wachstumsmarkt der betrieblichen Vorsorge bedarfsgerecht und zukunftsorientiert zu beraten?

Wie gelingt die Fachkräftebindung mit betrieblicher Vorsorge?

In diesem Zertifikatslehrgang werden wir die passenden Antworten mit Ihnen gemeinsam finden und dabei fachliche Zusammenhänge vertiefen. Know-how und praktische Umsetzung werden in wenigen Tagen intensiv miteinander verknüpft und alle relevanten Aspekte für Ihre erfolgreiche Beratung beleuchtet, unter anderem durch die Arbeit mit Bilanzkennzahlen: Damit profitieren Ihre Kunden und Sie bestmöglich!

DAUER



50 UE

START



Frühjahr / Herbst

FORMAT

Präsenz & Blended learning



Auszug aus den Inhalten

- Bedarfs- und Mehrwertfelder in der betrieblichen Vorsorge
- Geschäftspotenziale und Durchführungswege im Wachstumsmarkt der betrieblichen Vorsorge
- Das Betriebsrentenstärkungsgesetz (BRSg) und seine Chancen im Vertrieb
- Vertriebsinstrumente kennen und in der Praxis erfolgreich nutzen
- Überblick und Varianten der Unternehmensversorgung - mit Bilanz-Check
- Compensation & Benefits, Ansätze moderner Personal- und Fachkräftebindung

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen im Vertrieb der Genossenschaftsbanken
- Finanz- und Vorsorgeberater*innen
- Bankdienstleister*innen
- Firmenkundenberater*innen

Nutzen

In diesem Zertifikatslehrgang

- erarbeiten Sie praxisorientierte Lösungsansätze anhand konkreter Fallstudien unter Beachtung der rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen
- erwerben bzw. vertiefen Sie Beratungskompetenz im Wachstumsmarkt der betrieblichen Vorsorge
- nehmen Sie neue Ansätze und Trends für einen erfolgreichen Vertrieb der Zukunft mit

Für diese Weiterbildung können Sie nach bestandener Zertifikatsprüfung ein hochwertiges Abschluss-Zertifikat des BWV Nordbayern-Thüringen erhalten.

WEBCODE EXP-BWV_BVO

Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg

Gebühr

1.390 €* inkl. Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung, zzgl. Prüfungsgebühren in Höhe von 290,-€, zzgl. Verpflegungspauschale 39,-€ pro Tag/TN

Referent

Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis

Ansprechpartner*in

Doris Eckstein - doris.eckstein@bwv.de - Telefon 0160 98134222

gut
beraten

WBZ
36h

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

NEU**EXPERT*IN FACHBERATER*IN ÖD (BWV NORDBAYERN-THÜRINGEN))****BWV-Zertifikatslehrgang mit noch mehr Praxistransfer und intensivem Zertifizierungstraining**

Die Zunahme erbschaftsbedingter Vermögensübertragungen, insbesondere bei der Kundengruppe der über 50-Jährigen, erfordert von Vermittler*innen eine hohe Beratungskompetenz und tiefes Fachwissen. Ziel des Seminars ist, dass der Vermittler/die Vermittlerin Kunden der sogenannten „Silver-Generation“ mit einem schlüssigen Finanz- und Vorsorgekonzept sowie kompetentem Beratungs-Know-How begleiten kann und damit auch seinen Vertriebs Erfolg steigert.

DAUER	START	FORMAT
 50 UE	 Auf Anfrage	Präsenz & Blended learning   

Auszug aus den Inhalten**Grundlagenwissen ÖD**

- Berufsgruppen (Charakter-/Eigenschaftsmerkmale)
- Abgrenzung zu „anderen“ Berufsgruppen
- Rechtsgrundlagen
- Besoldung/Einkommensanteile
- Rechte und Pflichten

Dienst-/Amtshaftpflicht & weitere Komposit-Komponenten

- Grundinformationen Dienst-/Amtshaftung
- Diensthaftpflicht- und Dienstfahrzeugregresshaftpflicht
- Abgrenzung zur Privat-Haftpflichtversicherung
- Marktübersicht

Krankenversorgung und private Krankenversicherung

- Grundinformationen Beihilfe und Heilfürsorge

ÖD-Arbeitnehmer mit Beihilfeanspruch

- Leistungsumfang/-lücken der Krankenversorgung der Bundesbeamten (KVB)

Beamtenversorgung

- Grundinformationen
- U.a. Ruhegehalt, Dienstunfähigkeit, Vollzugsdienstunfähigkeit, Unfallfürsorge usw.

Nutzen

Nach einem Einblick in die diversen Zielgruppen im Öffentlichen Dienst sowie die Grundlagen der Beamtenversorgung erhalten Sie im weiteren Verlauf das Spezialwissen zur Dienstunfähigkeit, Altersversorgung und Besonderheiten der Krankenversicherung sowie Beihilfe im öffentlichen Dienst. Lernen Sie nützliche Tipps für die praktische Umsetzung sowie Verkaufsansätze und Zugangswege zur Erschließung dieser attraktiven Zielgruppe

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen im Vertrieb der Genossenschaftsbanken
- Finanz- und Vorsorgeberater*innen
- Bankdienstleister*innen
- Firmenkundenberater*innen

WEBCODE	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
EXP-BWV_ÖD		
Gebühr	1.390 €* inkl. Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung. zzgl. Prüfungsgebühren in Höhe von 290,-€, zzgl. Verpflegungspauschale 39,-€ pro Tag/TN	 
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Doris Eckstein - doris.eckstein@bwv.de - Telefon 0160 98134222	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

EXPERTE SACH- UND VERMÖGENSVERSICHERUNG IM GEWERBEKUNDENGESCHÄFT (DVA)

Bedarfsgerechte Beratung für Kunden mit einem Gewerbebetrieb

Ziel dieses Seminars ist, dass Sie als qualifizierter Vermittler*in Kunden mit einem Gewerbebetrieb aus den Bereichen Handel, Handwerk, Dienstleistung und Produktion sowie Freiberufler*innen bedarfsgerecht zum Thema Sach- und Vermögensversicherung beraten können.

DAUER  ca. 6 Tage	START  05. Sept 24	FORMAT Präsenz & Blended learning	  
---	--	--	---

Auszug aus den Inhalten

- Sachversicherungen
- Technische Versicherungen
- Transportversicherungen
- Betriebshaftpflichtversicherung
- Rechtsschutzversicherung

Zielgruppe

- Unternehmer*innen im Vertrieb
- Agenturen und Makler*innen
- Mitarbeiter*innen im Vertrieb und Außendienst

Nutzen

In diesem Seminar

- bauen Sie Ihre Basisqualifikation markt- und bedarfsgerecht aus
- lernen Sie etablierte Produkte aus den Bereichen Sach- und Vermögensversicherung kompetent zu vermitteln
- erhalten Sie nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss.

WEBCODE EXP_SVG	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
Gebühr	1.195 €* zzgl. Prüfungsgebühr 125,- € (inkl. MwSt.)	 
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bwv.de, Telefon 0176 56812680	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung



BWV

Nürnberg Würzburg Coburg
Bayreuth Erfurt Regensburg

Thüringer Assekuranztag



18. September 2024 in Erfurt

Präsenz-Event



Mit freundlicher
Unterstützung



DIE VERMITTLER

SPEZIALIST/-IN KRANKEN- UND PFLEGEVERSICHERUNG (DVA)

Aktuelles Fachwissen für Mitarbeiter*innen aus Betrieb und Vertrieb

Der Studiengang ist die passende Qualifikation für künftige Herausforderungen im Bereich der privaten und der gesetzlichen Krankenversicherung. Durch einen bundeseinheitlichen Abschluss wird das fundierte Know-how formal belegt.

DAUER  1 Jahr	START  16. April 24 April 25	FORMAT Präsenz & Blended learning	   DVA
---	--	--	--

Auszug aus den Inhalten

- Das deutsche Gesundheitswesen im Überblick
- Struktur von GKV und PKV
- Leistungsangebot der GKV und PKV
- Beihilfe und Freie Heilfürsorge
- Beiträge der GKV und PKV
- Antrag, Risikoprüfung und Vertrag in der PKV
- Standardtarif/ Basistarif/ Notlagentarif
- Pflegeversicherung
- Krankenversicherungsschutz der Deutschen im Ausland und der Ausländer in Deutschland
- Krankenversicherungssysteme
- Gesundheitsmanagement, Gesundheitsökonomie und Zukunftsvisionen

Nutzen

Die Teilnehmenden

- lernen Ihre Handlungskompetenz zu erweitern und
- heben Ihr Fachwissen auf Spezialist*innenniveau an.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus den Bereichen Betrieb und Vertrieb, die an den Schnittstellen zwischen der GKV und der PKV tätig sind bzw. zukünftig tätig sein werden.

WEBCODE	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	 
SPEZI_KV		
Gebühr	2.300 €* zzgl. Prüfungsgebühr 238,- € (inkl. MwSt.)	
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bwv.de, Telefon 0176 56812680	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

SPEZIALIST/-IN HAFTPFLICHT UNDERWRITER (DVA)

Spezialwissen zu Haftungsmodellen im privaten und gewerblichen Bereich

Dieser Studiengang bietet den mit Risikofragen und Schadenabwicklung betrauten Mitarbeiter*innen von Versicherungsunternehmen und Vermittler*innen tiefgehende und praxisnahe Informationen zum privaten und gewerblichen/industriellen Geschäft.

DAUER  ca. 3 Monate	START  27. April 24 26. April 25	FORMAT Präsenz & Blended learning   
---	--	---

Auszug aus den Inhalten

- Modul 1:
Produkthaftung Produkthaftpflicht-versicherung:
Haftung und Versicherung des Warenproduzenten
- Modul 2:
Haftung und Versicherung im Baugewerbe
- Modul 3:
Haftung und Versicherung von
Informationstechnologie- und Kommunikations-
(ITK-)Risiken
- Modul 4:
Haftung und Versicherung von Ärzten,
Krankenhäusern und Pharmaherstellern
- Modul 5:
Umwelthaftung und -versicherung im privaten,
gewerblichen/industriellen, landwirtschaftlichen
Bereich
- Modul 6:
Vermögensschaden-Haftpflicht und D&O-
Versicherung

Nutzen

Die Teilnehmenden

- lernen Details der Haftung in den verschiedenen Produktbereichen kennen
- analysieren Risiken und üben die adäquate Tarifierung
- behandeln Einzelheiten zum neuen Produkthaftpflichtmodell, wie auch zur Haftung im Arzt- und Pharmaziebereich sowie im Geschäft der D&O-Versicherung
- erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen in den Bereichen Risikoprüfung und Schaden-/Leistungsmanagement von Versicherungsunternehmen
- Makler*innen und Firmenversicherungsdiensten
- Mitarbeiter*innen in den Bereichen Angebotserstellung und Beratung
- Spezialist*innen der Filialdirektionen und Außenstellen zur Unterstützung der Mitarbeiter*innen im Außendienst
- Rechtsanwälte

WEBCODE SPEZI_HUW	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
Gebühr	2.890 €* zzgl. Prüfungsgebühr 238,- € (inkl. MwSt.)	 
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bvw.de, Telefon 0176 56812680	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

SPEZIALIST/-IN BETRIEBLICHE ALTERSVERSORGUNG (DVA)

Praxisorientiertes Wissen für ein komplexes Beratungsfeld

Die betriebliche Altersversorgung (bAV) ist ein wichtiges und aufgrund der zahlreichen Spezialregelungen und aktuellen Änderungen ein komplexes Beratungsfeld. Der Spezialist*innen-Studiengang der DVA deckt alle wichtigen Aspekte dieses Bereiches ab und vermittelt fundiertes praxisorientiertes Wissen.

DAUER  1 Jahr	START  April/ Mai 25	FORMAT Präsenz & Blended learning	  
---	--	--	---

Auszug aus den Inhalten

- Modul 1:
Gesetzliche Rentenversicherung
- Modul 2:
Arbeitsrechtliche Grundlagen
- Modul 3:
Steuerrechtliche Grundlagen
- Modul 4:
Durchführungswege der betrieblichen Altersversorgung
- Modul 5:
Beratungspraxis

Nutzen

- Die Teilnehmenden
- erwerben vertieftes Wissen in allen praxisrelevanten Bereichen der bAV
 - eignen sich Beratungskompetenzen an, die einen entscheidenden Vorteil in der Berufspraxis verschaffen
 - erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss

Zielgruppe

- Mitarbeiter*innen im Bereich Innendienst – Vertragsbearbeitung, Angebotserstellung, Beratung
- Spezialist*innen der Filialdirektionen und Außenstellen zur Unterstützung der Mitarbeiter*innen im Vertrieb.

WEBCODE	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	 
SPEZI_BAV		
Gebühr	2.300 €* zzgl. Prüfungsgebühr 238,- € (inkl. MwSt.)	
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

SPEZIALIST/-IN TECHNISCHER UNDERWRITER (DVA)

Spezialwissen zur Einschätzung von Industrie- und Gewerberisiken

Technische Underwriter im Bereich der gewerblichen und industriellen Versicherungen sind mit einem breiten Aufgabenspektrum von der Tarifierung bis hin zur Gestaltung von Rahmenbedingungen konfrontiert. Dieser Spezialist*innen-Studiengang vermittelt spezielle Kenntnisse aus der gewerblichen und industriellen Sachversicherung sowie das grundlegende risikotechnische Wissen.

DAUER  1 Jahr	START  08. Febr 25	FORMAT Präsenz & Blended learning   
<p>Auszug aus den Inhalten</p> <ul style="list-style-type: none"> Modul 1: Grundlagen des Brand- und Explosions-schutzes/Schadenverhütung Modul 2: Risikoanalyse Modul 3: Underwriting und Vertragsgestaltung 	<p>Die Teilnehmenden</p> <ul style="list-style-type: none"> lernen die zu versichernde Technik zu beurteilen, das vorhandene Sicherheitskonzept zu optimieren, die Versicherungsprämien zu kalkulieren und erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss. <p>Neben dem theoretischen Unterricht wird eine Feuerwehrbegehung stattfinden und ein simulierter Einsatz der Feuerwehr in einem mittelständischen Gewerbebetrieb begleitet.</p>	<p>Zielgruppe</p> <ul style="list-style-type: none"> Mitarbeiter*innen im Innen- und Außendienst in den Fachabteilungen von Versicherern Makler*innen und Firmenversicherungsdiensten, die sich mit dem Underwriting der gewerblichen und industriellen Sachversicherung beschäftigen

WEBCODE SPEZI_TUW	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
Gebühr	3.100 €* zzgl. Prüfungsgebühr 238,- € (inkl. MwSt.)	
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	 
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0176 56812680	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

Individuelle Inhouse-Formate



Sie haben spezielle Anforderungen an Ihre Mitarbeiter*innen? Wir erarbeiten mit Ihnen in moderierten Strategie-Workshops Ihre detaillierten Bedürfnisse und entwickeln für Sie Ihr individuelles Weiterbildungsformat.

Wir organisieren innerhalb der regionalen Unternehmen den effektiven Austausch zu Zukunftsthemen:

- Diversität
- Karrierepfade
- Digitale Zukunft
- Generationenwechsel
- Lebenslanges Lernen
- Digitale Zukunft
- KI-Nutzung u. a.

Wir verankern Ihre Zukunftsthemen vom (digitalen) Mindset bis hin zu zukunftsorientierten Hard- und Soft-Skills in Ihrem Team



Zur fachlichen Qualifizierung Ihrer Mitarbeiter*innen in den Fachabteilungen

Fachbereich Qualifikationen



„Vertriebs-EXZELLEZ“ garantiert maximalen vertrieblichen Mehrwert



Ihr persönlicher Qualifizierungs- und Karrierepfad

HERAUSFORDERUNGEN DER ZUKUNFT ERFOLGREICH MEISTERN

Digitalisierung und New Work verändern die Arbeitswelt – insbesondere in unserer Branche. Die Herausforderungen der Zukunft erkennen und aktiv mitgestalten: Gemeinsam erarbeiten wir mit Ihnen im individuellen Strategie-Workshop die Zukunftsthemen für Ihren Unternehmenserfolg.

Hierbei liegt der Fokus auf der Verknüpfung von (digitalem) Mindset, zukunftsorientierten Hard- und Soft-Skills, bis hin zu überfachlichen Fähigkeiten. Von Resilienz und Selbstmanagement bis Digitale Kollaborationskompetenz sowie Veränderungs- und Innovationskompetenz – wir qualifizieren Ihre Mitarbeiter*innen und machen diese damit noch erfolgreicher.



- ✓ Systemisches Denken und Handeln
- ✓ Leadership
- ✓ Programmiertkenntnisse und Datenauswertung
- ✓ Digitale Kollaborationskompetenz
- ✓ Cybersecurity
- ✓ Kundenzentrierte Empathie
- ✓ Selbstreflektion
- ✓ Unternehmerische Handlungsorientierung
- ✓ Veränderungs- und Innovationskompetenz
- ✓ Agile Methoden



Fachbereich Qualifikationen



Mit maßgeschneiderten Qualifizierungs-Modulen sichern wir die fachliche Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter*innen in den Fachabteilungen – Sie sichern sich damit ein optimales Level im Rahmen der zielgruppengerechten Qualifizierungsziele.

Das schafft für Sie und Ihr Team Kompetenz und Sicherheit im operativen Alltag.

Von spartenspezifischen Basis- und Spezialkompetenzen, bis hin zu Fähigkeiten rund um die digitale Transformation – wir haben für alle Fachbereiche die passenden Dozenten- Experten aus der Praxis.

KOMPETENZ DURCH SPARTEN- SPEZIFISCHES BASIS- UND SPEZIALWISSEN

- ✓ Sozialrecht & Sozialgesetz
- ✓ Haftpflicht Risiken
- ✓ Rentengesetze
- ✓ Risikomangement
- ✓ Aktien und Fonds
- ✓ Pflege- und Pflegeversicherung
- ✓ Am Puls der Zeit
- ✓ Kommunikation & Rhetorik
- ✓ BU-Leistungsregulierer
- ✓ Kalkulation LV
- ✓ Elementarschäden
- ✓ Ansprüche von Versicherer





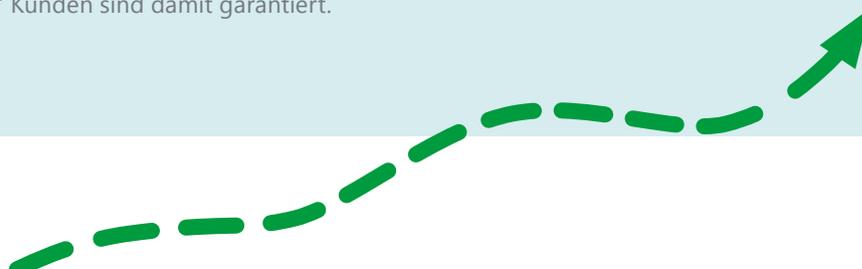
- ✓ Analysefähigkeit
- ✓ Nachhaltiges Denken und Handeln
- ✓ Künstliche Intelligenz
- ✓ Digitale Kommunikationskompetenz
- ✓ Selbstorganisation
- ✓ Social Selling
- ✓ Social Branding

IHRE QUALIFIZIERUNGSOFFENSIVE FÜR MAXIMALEN ERFOLG IM VERTRIEB

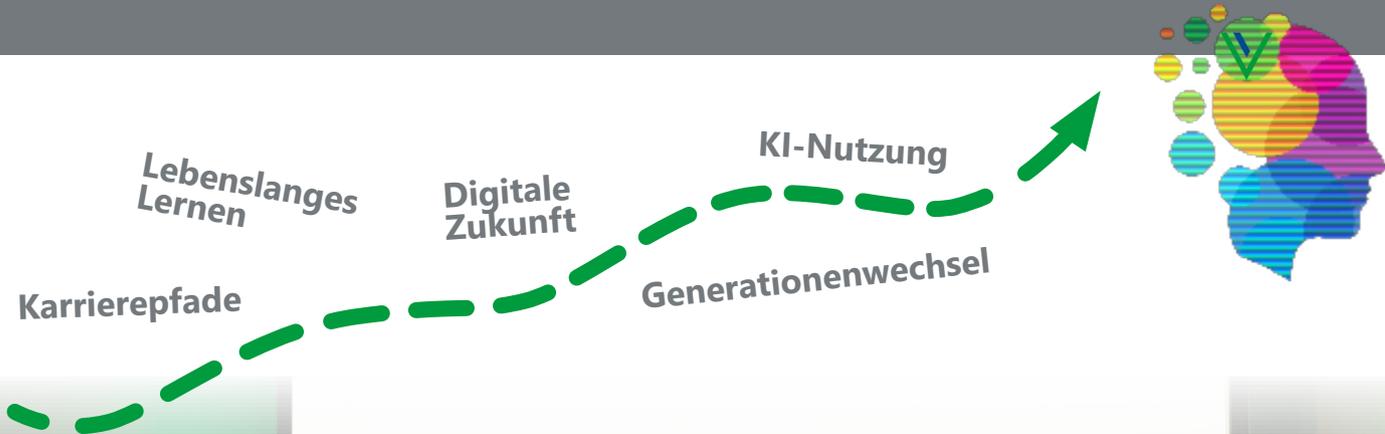


Mit unserer Zertifizierungsreihe **“VertriebsEXCELLENZ”** werden alle ambitionierten Ziele für Ihren Vertrieb mit hoher Selbstsicherheit, noch höherer Motivation und überdurchschnittlichem Engagement erreicht. Ziel ist es im Rahmen einer modularer Qualifizierungs-Offensive zielorientierte Weiterbildungen gemeinsam so zu gestalten, dass ein maximaler vertrieblicher Mehrwert entsteht.

Von Social Branding & Selling bis KI im Vertrieb sowie zielgerichtete Analysefähigkeit – gemeinsam definieren wir die Kernthemen Ihrer Vertriebsmannschaft. Optimale Kundenzentrierung und das erfolgreiche Abholen ‘hybrider’ Kunden sind damit garantiert.



Wir organisieren innerhalb der regionalen Unternehmensverbände effektiven Austausch zu Zukunftsthemen



Wir sind im regelmäßigen Austausch mit den Akteuren der Branche.

Gehen Sie mit uns und der Branche in die Entwicklung Ihrer Lösungsansätze. Gemeinsam können wir Ressourcen sparen, sind wir kreativer und eventuelle Investitionen lassen sich teilen.

Wir freuen uns auf Sie bei dem nächsten:

- Ausbilder austausch
- Zukunftsgipfel
- regionalem Branchentreffen bei Ihnen vor Ort
- Führungskräfte-Treffen

Haben Sie ein Thema, das Ihnen auf dem Herzen liegt?
Sprechen Sie uns an!

NÜRNBERG COBURG ERFURT WÜRZBURG BAYREUTH
www.nordb...-thueringen.bwv.de

FORUM V

InsureMe
Insurance Meeting
Nordbayern

Arbeitswelten & KI

Wie die Versicherungswirtschaft
auch in Zukunft erfolgreich ist!

17. Oktober 2024 in Nürnberg

Germanisches Nationalmuseum

In Kooperation mit dem Forum V. sind wir Veranstalter des Treffens der Versicherungsbranche in Nordbayern.

Neben Impulsvorträgen renommierter Redner aus Wirtschaft, Wissenschaft und Politik bietet das „InsureMe – Insurance Meeting Nordbayern“ die Möglichkeit, mit Vorstandsmitgliedern der Versicherungswirtschaft, Fach- und Führungskräften sowie angesehenen Wissenschaftlern und Politikern in Kontakt zu treten und zu diskutieren.



IMPRESSUM

Herausgeber



Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft
Nordbayern-Thüringen e. V.

Ostendstraße 100

90443 Nürnberg

Telefon 0911-46243522

nordbayern-thueringen@bwv.de

www.nordbayern-thueringen.bwv.de

Amtsgericht Nürnberg

Geschäftsführung: Armin Lutz und Julika Gerlach

Sitz: Nürnberg

Fotos und Illustrationen: BWV Nordbayern-Thüringen e. V.