

Einstiegs- Qualifikationen



IHR BILDUNGSANGEBOT 2023

VORWORT

Gemeinsam neue Wege gehen

Hinter uns liegt ein sehr bewegtes Jahr, voller Veränderungen und Herausforderungen. Manches haben wir ganz bewusst initiiert, auf Anderes konnten wir nur proaktiv reagieren... im Ergebnis blicken wir **gemeinsam mit Ihnen sehr zuversichtlich in das Jahr 2023!** Insbesondere im vergangenen Jahr konnten wir für das BWV Nordbayern-Thüringen den Weg für eine erfolgreiche Zukunft ebnen.

Auf der Grundlage einer sehr soliden Entwicklung des BWV Nordbayern-Thüringen in den letzten Jahrzehnten veränderten wir uns vom klassischen regionalen BWV hin zu einem Bildungsdienstleister mit einem umfassenden Angebot, welches weit über die „Klassiker“ der Aus- und Weiterbildung (Fachleute, Kaufleute, Fachwirte/-innen) hinausgeht. Hierbei ist es uns gelungen die mit Ihnen in Strategie-Workshops erarbeiteten Zukunftskompetenzen mit Leben zu füllen.

Aber sehen Sie selbst, unsere Kompetenzlandkarte deckt Ihren Bedarf an Weiterbildung ganz individuell ab: Über unsere bewährten Einstiegsqualifikationen, den Lehr- und Studiengängen und den Spezialisierungen nach Sparten werden Sie in gewohnter Weise fundiert auf Ihre Karriere in der Branche vorbereitet.

Mit umfangreichen maßgeschneiderten Qualifizierungs-Modulen sichern wir die fachliche Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter*innen in den Fachabteilungen – von spartenspezifischen Basis- und Spezialkompetenzen, bis hin zu Fähigkeiten rund um die digitale Transformation. Mit unserer Zertifizierungsreihe "VertriebsEXCELLENZ" werden alle ambitionierten Ziele für Ihren Vertrieb mit hoher Selbstsicherheit, noch höherer Motivation und überdurchschnittlichem Engagement erreicht.

Und mit den gemeinsam erarbeiteten Bedürfnissen an „ZukunftsKOMPETENZEN“ legen wir den Fokus auf die Verknüpfung von (digitalem) Mindset, zukunftsorientierten Hard- und Soft-Skills, bis hin zu den überfachlichen Fähigkeiten.

In diesem Sinne freuen wir uns auf ein tatenreiches 2023. Lassen Sie uns gemeinsam Ihren Aus- und Weiterbildungsweg ganz individuell beschreiten.

Herzlich, Ihr BWV Nordbayern-Thüringen



WIR ÜBER UNS

BWV Nordbayern-Thüringen in Zahlen



WIR ÜBER UNS

BWV Nordbayern-Thüringen – Wir für Sie!

Als eingetragener Verein (e.V.) wird das BWV Nordbayern-Thüringen durch die Arbeit von ehrenamtlichen Gremien gestützt und geleitet.

Vorstand

Der Vorstand setzt sich aus Vorstandsmitgliedern und Entscheidungsträgern von Versicherungsunternehmen aus Nordbayern und Thüringen zusammen. Die Vorstandsmitglieder üben diese Tätigkeit ehrenamtlich und im Interesse der Versicherungswirtschaft vor Ort aus. Sie legen die Richtlinien für die Arbeit des Vereins fest und berufen und beaufsichtigen die Geschäftsführung.

Vorsitzender:	Stefan Gronbach Mitglied des Vorstands HUK-COBURG Versicherungsgruppe, Coburg
Stv. Vorsitzender:	Michael Baulig Vorstandsvorsitzender uniVersa Versicherungen, Nürnberg
Weitere Mitglieder:	Peter Meier Mitglied Vorstand NÜRNBERGER Versicherungsgruppe, Nürnberg Herr John-Paul Pieper Mitglied des Vorstands ERGO Direkt AG, Nürnberg Erich H. Rochlitz Vertriebsdirektor Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG, Nürnberg Michael Ziesak Geschäftsstellenleiter Debeka Versicherungen, Erfurt

Mitgliederversammlung

Mitglied des BWV Nordbayern-Thüringen können Privatpersonen sowie juristische Personen werden. Beim BWV Nordbayern-Thüringen sind nahezu alle Versicherungsunternehmen der Region Mitglied sowie viele Makler*innenunternehmen und Einzelpersonen, die ein Interesse an der Bildungsarbeit haben.

MÖCHTEN SIE MITGLIED WERDEN
UND UNS BEI DER BILDUNGSARBEIT
UNTERSTÜTZEN?
SPRECHEN SIE UNS AN
nordbayern-thueringen@bvw.de

WIR ÜBER UNS

Hier sind wir für Sie da!



Hauptgeschäftsstelle Nürnberg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.
Ostendstraße 100
90334 Nürnberg
Telefon 0911 531 3727

Ihre Ansprechpartner vor Ort!



Geschäftsführung

Armin Lutz

armin.lutz@bvw.de • Telefon 0911 531 2880 • Mobil 0151 501 496 48

"Mit Fokus auf dem operativen Mehrwert für Unternehmen und Teilnehmer*innen entwickeln wir Seminare und Module weiter. So setzen wir bspw. mit "VertriebsEXZELLEENZ" bedarfsgerecht die richtigen Impulse – im engen Zusammenspiel mit den Entscheider*innen in der Branche. Ich freue mich auf den gemeinsamen Dialog mit Ihnen zu diesen vielfältigen Anknüpfungspunkten!"

Geschäftsstelle Coburg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.
Leopoldstraße 13
96444 Coburg
Mobil 0176 85649004

Geschäftsstelle Erfurt

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.
Gustav-Freytag-Straße 34
99096 Erfurt
Telefon 0174 20 22 22 9

Geschäftsstelle Würzburg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.
Ostendstraße 100
90334 Nürnberg
Telefon 0911 531 3727

Geschäftsstelle Bayreuth

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.
Ostendstraße 100
90334 Nürnberg
Telefon 0911 531 3727

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann setzen Sie sich mit uns in Verbindung:



Assistenz der Geschäftsführung

Prüfungs- und
Veranstaltungsmanagement
Mitglieder Organisation

Petra Ellerstorfer

petra.ellerstorfer@bvw.de • Telefon 0911 531 3727

„Für Fragen rund um die Fachmannprüfung, einem unserer „Klassiker“, unser Schulungszentrum und als Sekretärin der Geschäftsführung stehe ich jederzeit gerne zur Verfügung.“



Marketingleitung

Veranstaltungsmanagement,
Projekte u. Kundenbetreuung

Julika Gerlach

julika.gerlach@bvw.de • Telefon 0911 531 1852

„Kommunikation ist heute vielschichtiger denn je: wir sind immer „on“ und lieben „offline Maßnahmen“ nach wie vor. Jeder Kanal hat seine eigenen Gesetze, jede Zielgruppe möchte abgeholt werden. WANN dürfen wir Sie WIE und WO ansprechen?“



Produktmanagement und Key-Account

Organisation Fachwirt-Studiengänge,
Großprojekte

Doris Eckstein

doris.eckstein@bvw.de • Telefon 0911 531 3705

"Als Expertin in der Bildungsbranche mit langjähriger Erfahrung, lebe ich unsere Kundenorientierung aus Überzeugung. Als Projektmanagerin liegt mir die individuelle Entwicklung von Bildungsangeboten mit einem echtem Kunden-Mehrwert am Herzen."



Produktmanagement

Organisation Prüfungsvorbereitung
Versicherungskaufleute und -fachmänner/-frauen

Sabine Richter

sabine.richter@bvw.de • Telefon 0911 531 3836

„Sie möchten mehr über unsere Bildungsmaßnahmen an unseren Standorten Nürnberg und Würzburg wissen? Sie möchten sich über gut beraten informieren? – Gerne helfe ich Ihnen weiter. Auch bei Fragen zu den Zertifikatsprüfungen und dem Qualitätsmanagement sind Sie bei mir richtig.“



Studienleiterin am Standort Erfurt

Andrea Ebersbach

andrea.ebersbach@bvw.de • Telefon 0174 202 22 29

„Gerne berate ich Sie als Studienleiterin rund um die Aus- und Weiterbildung an unserer Geschäftsstelle Erfurt. Darüber hinaus gehört zu meinen Aufgaben die Organisation des jährlich stattfindenden Thüringer Assekurantentages.“

Michael Höring • Repräsentant Standort Bayreuth
michael.hoering@bvw.de • Telefon 0921 51 69339

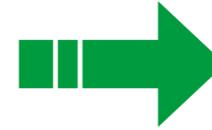
Peter Umkehr • Repräsentant Standort Würzburg
peter.umkehr@bvw.de • Telefon 0175 4611 233

Beate Skott • Buchhaltung
beate.skott@bvw.de

UNSERE KOMPETENZEN FÜR IHRE ERFOLGREICHE ZUKUNFT IN DER VERSICHERUNGSBRANCHE

In unserem Schulungszentrum

Nürnberg
Coburg
Bayreuth
Erfurt
Würzburg



In Präsenz

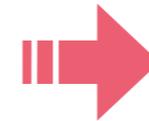


Hybrid



online

Bei Ihnen vor Ort



Ihr persönlicher Qualifizierungs- und Karrierepfad

ZEICHENERKLÄRUNG

In Bildern gesprochen

NEU BEI UNS

Neue Aus- oder Weiterbildungsangebote erkennen Sie an diesem Zeichen.

PRÄSENZUNTERRICHT

Diese Bildungsangebote finden im klassischen Präsenzunterricht statt und je nach Situation auch als hybrides Angebot.

BLENDED LEARNING

In den Seminaren sind neben Präsenzunterricht auch vor- oder nachbereitende E-Learning-Module integriert.

ONLINE-ANGEBOT

Diese Bildungsangebote finden online statt.

TERMIN UNPASSEND?

Individuelles (Einzel-)coaching auf Anfrage möglich!

MAßGESCHNEIDERT FÜR SIE

Diese Angebote sind auch an Ihren Bedarf anpassbar und bei entsprechender Nachfrage an einem anderen Ort buchbar!



WEITERBILDUNGSZEITEN

Für diese Bildungsmaßnahmen können Sie sich Weiterbildungszeiten nach *gut beraten* im Rahmen von IDD eintragen lassen. Die angegebenen Werte sind Maximalwerte.



BWV-TEILNAHMEBESCHEINIGUNG

Für diese Bildungsmaßnahmen erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung des BWV Nordbayern-Thüringen.



ZERTIFIKATSABSCHLUSS DVA

Bei Beendigung dieser Aus- oder Weiterbildungen erhalten Sie ein Zertifikat der Deutschen Versicherungsakademie.



VORBEREITUNGSKURS IHK-PRÜFUNG

Diese Kurse bereiten Sie intensiv auf eine IHK-Prüfung vor.



BWV N-T ZERTIFIKATSPRODUKT

Diese Angebote enden mit einer Abschlussprüfung. Sie erhalten nach erfolgreichem Anbschluss ein BWV N-T Zertifikat. Dieses unabhängige Qualitätssiegel hat eine hohe Anerkennung bei Unternehmen / Arbeitgebern.

	VF_NT	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) KLASSIK	10
NEU	VF_C	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) COMPACT	11
	FAF	Geprüfte/-r Finanzanlagenfachmann/-frau (IHK)	12
	IMF	Geprüfte/-r Fachmann/-frau für Immobiliendarlehensvermittlung (IHK)	13
	S_AAI	All about insurance	14
NEU	ABP/ZWP_KVNO	Prüfungsvorbereitung "Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen"	17
NEU	S_MF	Mentale Fitness	21

Einstiegs- Qualifikationen



ZUR ANMELDUNG

GEPRÜFTE/-R FACHMANN/-FRAU FÜR VERSICHERUNGSVERMITTLUNG (IHK) **KLASSIK**

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34d GewO

Mit der Umsetzung der EU-Vermittlerrichtlinie in deutsches Recht ist der Wandel von der brancheninternen Basisqualifikation zu einer öffentlich-rechtlichen Sachkundeprüfung für Versicherungsvermittler zum Nachweis ihrer beruflichen Kompetenz vollzogen und für ungebundene Vermittler sogar zur gesetzlichen Verpflichtung, dem sogenannten Sachkundenachweis gem. §34d GewO, geworden.

DAUER  6-8 Monate 153 UE	START  08. Juli 23	FORMAT Präsenz, online & Blended learning   
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Auszug aus den Inhalten

Die Ausbildung umfasst 153 Unterrichtseinheiten und beinhaltet neben der Prüfungsvorbereitung auf den schriftlichen und den praktischen Teil der IHK Sachkundeprüfung und dem Bearbeiten und Üben anhand des Online-Test-Systems folgende Sachgebiete:

- Kundenberatung und Verkauf
- Kaufmännische und rechtliche Grundlagen für VersicherungsvermittlerInnen
- Gesetzliche Rentenversicherung, Altersvermögensgesetz
- Grundzüge der betrieblichen Altersversorgung
- Versicherungsfachliche Grundlagen
 1. Lebensversicherung, Private Rentenversicherung,
 2. Berufsunfähigkeitsversicherung
 3. Krankenversicherung, Pflegeversicherung
 4. Haftpflichtversicherung
 5. Kraftfahrtversicherung
 6. Unfallversicherung
 7. Verbundene Hausratversicherung
 8. Verbundene Gebäudeversicherung
 9. Rechtsschutzversicherung

Nutzen

Der Vorbereitungskurs auf die Prüfung „Geprüfte Fachfrau/Geprüfter Fachmann für Versicherungsvermittlung (IHK)“ bietet Ihnen die Möglichkeit, den vom Gesetz vorgeschriebenen Sachkundenachweis der IHK zu erlangen. Mit unserem Präsenzlehrgang, der durch ein online-Testsystem mit Übungs- und Testaufgaben ergänzt wird, werden Sie intensiv auf die einzelnen Prüfungsgebiete der IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Einsteiger im Vertrieb der Versicherungswirtschaft, die die geforderte Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE VF_NT	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	1.695 €* – Vorbereitung auf die schriftliche und praktische Prüfung (inkl. online-Testsystem) Einzelcoaching zur Vorbereitung auf die praktische Prüfung: ab 300 €*
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen und online-Fragemodul TAS

GEPRÜFTE/-R FACHMANN/-FRAU FÜR VERSICHERUNGSVERMITTLUNG (IHK) **COMPACT**

NEU

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34f GewO

Mit der Umsetzung der EU-Vermittlerrichtlinie in deutsches Recht ist der Wandel von der brancheninternen Basisqualifikation zu einer öffentlich-rechtlichen Sachkundeprüfung für Versicherungsvermittler zum Nachweis ihrer beruflichen Kompetenz vollzogen und für ungebundene Vermittler sogar zur gesetzlichen Verpflichtung, dem sogenannten Sachkundenachweis gem. §34d GewO, geworden.

DAUER  7 Wochen 52 UE	START  Januar 23	FORMAT Präsenz & Online im Wechsel   
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Auszug aus den Inhalten

Die Ausbildung umfasst 50 Unterrichtseinheiten und bereitet auf den schriftlichen und praktischen Teil der IHK Sachkundeprüfung vor. Neben der wöchentlichen Online Vorbereitung gibt es einen Präsenzblock mit intensivem Praxistraining.

Vorbereitung auf den schriftlichen Prüfungsteil im Onlineseminar

- Private Lebens/Rentenversicherung (4 Stunden)
- Gesetzliche Rentenversicherung (2 Stunden)
- BAV (2 Stunden)
- Unfallversicherung (2 Stunden)
- Kranken/Pflege-Versicherung (2 Stunden)
- Rechtsgrundlagen (2 Stunden)
- Hausrat/Wohngebäudeversicherung (4 Stunden)
- Privathaftpflicht-/KFZ-/ Rechtsschutzversicherung (4 Stunden)

Prüfungstraining in Präsenz – Blockunterricht

- Schriftlicher Prüfungsteil (2 Tage)
- Praktischer Prüfungsteil (1 Tag)

Nutzen

Der Vorbereitungskurs auf die Prüfung „Geprüfte Fachfrau/Geprüfter Fachmann für Versicherungsvermittlung (IHK)“ bietet Ihnen die Möglichkeit, den vom Gesetz vorgeschriebenen Sachkundenachweis der IHK zu erlangen. Mit unserem Onlinelehrgang, der durch einen Präsenzblock ergänzt wird, werden Sie intensiv auf die einzelnen Prüfungsgebiete der IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Einsteiger und Quereinsteiger im Vertrieb der Versicherungswirtschaft mit mindestens 18 Monate Berufserfahrung in der Versicherungsbranche, die die geforderte Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE VF_C	Bayreuth
Gebühr	Gesamtinvestition 998 €* pro TN Online Seminar / fachliche Vorbereitung (mind. 12 TN) Prüfungsvorbereitung in Präsenz (mind. 12 TN)
Referent	Michael Höring & erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen und online-Fragemodul TAS

GEPRÜFTE/-R FINANZANLAGENFACHMANN/-FRAU (IHK)

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34f GewO

Mit Inkrafttreten des Gesetzes zur Novellierung des Finanzanlagenvermittler- und Vermögensanlagenrechts sowie der Finanzanlagenvermittlungsverordnung müssen FinanzanlagenVermittler*innen zukünftig eine Sachkundeprüfung vor einer IHK ablegen, um ihre beruflichen Kompetenzen nachzuweisen und die Erlaubnis für ihre berufliche Tätigkeit zu erhalten.

DAUER  8-10 Wochen 45 UE	START  22. September 23	FORMAT Präsenz & Blended learning   
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Auszug aus den Inhalten

Die Sachkundeprüfung gliedert sich in einen schriftlichen und einen praktischen Prüfungsteil und umfasst folgende Sachgebiete:

- Kenntnisse für Beratung und Vertrieb von Finanzanlageprodukten
- Offene Investmentvermögen
- Geschlossene Investmentvermögen
- Kundenberatung (praktischer Prüfungsteil)

Unter bestimmten Voraussetzungen muss der praktische Prüfungsteil nicht erneut absolviert werden, sofern dieser bereits bei der Prüfung zum/r Geprüften Versicherungsfachmann/frau IHK erfolgreich absolviert wurde.

Nutzen

Der angebotene Kurs bereitet auf die geforderte IHK-Prüfung vor. Darüber hinaus führt die Schulung zu mehr Sicherheit in der Beratungspraxis und erhöht die Kundenbindung. Mit unserem umfangreichen online-Testsystem werden Sie mit Übungs-/Testaufgaben zusätzlich auf die Bereiche der einzelnen Prüfungsgebiete der IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Vermittler*innen von Finanzanlageprodukten, die die geforderte Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE FAF	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	695 €* – Vorbereitung auf die schriftliche Prüfung 390 €* – Vorbereitung auf die praktische Prüfung (nur nötig, wenn Sie noch kein Fachmann sind)
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

GEPRÜFTE/-R FACHMANN/-FRAU FÜR IMMOBILIARDARLEHENSVERMITTLUNG (IHK)

Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Sachkundeprüfung – §34i GewO

Mit Inkrafttreten des Gesetzes zur Novellierung des Finanzanlagenvermittler- und Vermögensanlagenrechts sowie der Finanzanlagenvermittlungsverordnung müssen Vermittler*innen von Immobiliendarlehen zukünftig eine Sachkundeprüfung vor einer IHK ablegen, um ihre beruflichen Kompetenzen nachzuweisen und die Erlaubnis für ihre berufliche Tätigkeit zu erhalten.

Für eine optimale Vorbereitung auf die IHK-Sachkundeprüfung bietet das BWV Nordbayern-Thüringen die Qualifizierung zum/r Geprüften Fachmann/frau für Immobiliendarlehensvermittlung IHK in einem kompakten Präsenzlehrgang an.

DAUER  6-8 Wochen 20 UE	START  17. Juni 23	FORMAT Präsenz & Blended learning   
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Auszug aus den Inhalten

Die Sachkundeprüfung gliedert sich in einen schriftlichen und einen praktischen Prüfungsteil und umfasst folgende Sachgebiete:

- Kenntnisse für die Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung
- Finanzierung und Kreditprodukte
- Kundenberatung

Nutzen

Die Teilnehmer*innen lernen die Grundlagen der Immobiliendarlehensvermittlung kennen und werden gezielt auf die IHK-Sachkundeprüfung vorbereitet.

Zielgruppe

Vermittler*innen von Immobiliendarlehen, die die Sachkundeprüfung vor der IHK ablegen müssen.

WEBCODE IMF	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	1.450 €* – Vorbereitung auf die schriftliche Prüfung 200 €* – Vorbereitung auf die praktische Prüfung
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

ALL ABOUT INSURANCE

Intensive Einsicht in die Versicherungsbranche

„FRÜHER“ waren die meisten Mitarbeiter*innen versicherungsfachlich ausgebildet. Das funktionsorientierte Knowhow erlernten sie durch „learning by doing“ und kontinuierliche Weiterbildungsmaßnahmen.

„HEUTE“ kommen sehr viele Mitarbeiter*innen als Quereinsteiger in die Versicherungswelt und es gilt, ihnen das für sie notwendige Branchen-Knowhow beizubringen.

Auch wenn sich die Anforderungen ändern, macht das BWV Nordbayern-Thüringen das, was es seit Jahrzehnten verlässlich, fundiert und seriös macht: Aus- und Weiterbildung in der Branche, bedarfsgerecht und inhaltlich wie methodisch aktuell.

Auszug aus den Inhalten

„All about insurance“ vermittelt eine intensive Einsicht auf wissenschaftlicher Basis in die Branche. Hierfür werden in drei Blöcken (je 1,5 Tage) die wichtigen Begriffe, Zusammenhänge und Wirkungsweisen vermittelt. Dabei geht es nicht um Spartenwissen, sondern ein akademisches Verständnis zu den Funktionen in einem Versicherungsunternehmen.

Der Seminarinhalt ist in folgende drei Blöcke aufgeteilt:

BLOCK 1	Der Versicherungsmarkt im Überblick: Herausforderungen heute	
	Erstversicherung Rechtliche Rahmenbedingungen	Am Puls der Zeit I: Digitalisierung, neue Geschäftsmodelle
	Prof. Dr. Uwe Gail	Prof. Dr. Uwe Gail, Armin Lutz
BLOCK 2	Der Versicherungsmarkt im Überblick: Kalkulation und Risikotransfer	
	Beitragskalkulation Prämienbestandteile	Produktentwicklung Rückversicherung
	Prof. Dr. Thomas Hartung	Prof. Dr. Thomas Hartung
BLOCK 3	Der Versicherungsmarkt im Überblick: Herausforderungen heute / Risikotheorie, Aufsicht und externe Berichterstattung	
	Am Puls der Zeit II: Digitalisierung, neue Geschäftsmodelle	Risikotheorie und System der Versicherungsaufsicht Externe Berichterstattung
	Armin Lutz	Prof. Dr. Thomas Hartung

DAUER 14 UE/Block 42 UE	START Start 06. Februar 23	FORMAT Präsenz & Blended learning (Online bei Bedarf) BWV
--------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------

Nutzen

Die Teilnehmer*innen lernen anwendungsorientierte Theorien und erarbeiten sich insbesondere Strukturen und Zusammenhänge, sowie aktuelle Problemstellungen/ Fragen der Versicherungswirtschaft. Im Anschluss können die Wirkungsweisen und Zusammenhänge besser verstanden werden, Diskussionsbeiträge und Herausforderungen im Arbeitsumfeld besser eingeordnet und umgesetzt werden. Dadurch können die Teilnehmer*innen im Arbeitsalltag zielgerichteter, vielseitiger und flexibler auf aktuelle Anforderungen reagieren und zur Wertschöpfung im Unternehmen beitragen.

Zielgruppe

Alle Führungskräfte, Nachwuchsführungskräfte, Trainees, Mitarbeiter*innen mit akademischen Hintergrund, die durch ihr branchenfremdes Fach-, Funktions- und Spezialist*innen wissen zum Erfolg der Versicherungsunternehmen – gerade vor dem Megatrend Digitalisierung – beitragen. Und die durch einen mit „All about Insurance“ gewonnenen intensiven Einblick in die Funktionen, Wirkungsweisen und Besonderheiten der Versicherungswirtschaft einen noch größeren Mehrwert in der Wertschöpfungskette leisten können.

WEBCODE S_AAI	Nürnberg	
Termin	Block 1: 06.-07. Februar , Block 2: 14., 16.-17. Februar, Block 3: 07.-09. März	
Dauer	Drei Blöcke je 1,5 Tage	
Gebühr	1.490 €* pro Teilnehmer*innen	
Referent	Erfahrene Referent*innen aus Wissenschaft und Praxis der Versicherungsbranche, Hochschulprofessoren*innen sowie erfahrene Praktiker*innen und Führungskräfte Prof. Dr. Uwe Gail LL.M. Hochschule für angewandte Wissenschaften Coburg, Diplomkaufmann, Rechtsanwalt Prof. Dr. Thomas Hartung Professur für Versicherungswirtschaft, Universität der Bundeswehr München Armin Lutz Geschäftsführer BWV Nordbayern-Thüringen, Start-up-Gründer, Digitalisierungsexperte	
Ihre Ansprechpartnerin	Petra Ellerstorfer, petra.ellerstorfer@bwv.de, Telefon 0911 531 3727	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

AUSBILDUNG IN DER VERSICHERUNGSBRANCHE

So gelingt der Start ins Berufsleben

Eine Berufsausbildung, egal ob in der Zentrale eines Versicherungsunternehmens, einer Agentur oder in einem Regionalbüro, es ist der erste und entscheidende Schritt ins Berufsleben. Für gewöhnlich beginnt hiermit für viele Auszubildende ein neuer Lebensabschnitt mit vielen Veränderungen wie ein Umzug in die eigene Wohnung, neue Freunde und viele Herausforderungen im Alltag.

Wir begleiten Auszubildende in allen fachlichen Bereichen ebenso wie in einer nachhaltig positiven Persönlichkeitsentwicklung.

Fragen Sie auch nach unseren individuellen Paketen zu aktuellen Themen.

INDIVIDUELLE WORKSHOP PAKETE FÜR IHRE AUSZUBILDENDEN

- **Digitalisierungstage** mit Themen wie Social Media, Cybersecurity und Design Thinking
- **Starke Azubis** mit Themen wie Digitale Resilienz, Mentale Fitness und kompetent auftreten im Berufsleben



NEU PRÜFUNGSVORBEREITUNG „KAUFMANN/-FRAU FÜR VERSICHERUNGEN UND FINANZANLAGEN“

ZUGESCHNITTEN AUF DAS NEUE BERUFSBILD

Auf Basis des neuen Rahmenplans und der Ausbildungsverordnung

An der Neuordnung der Ausbildung zu/-r Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen haben über 100 Expert*innen, Sachverständigen und Koordinator*innen der Versicherungsbranche mitgewirkt. Federführend dabei: unser BWV Dachverband.

Mit unserer besonderen Expertise in den Themenfelder **Digitalisierung** und **Agile Arbeits- und Projektmethoden**, der **jahrelangen Erfahrung mit der Erstausbildung** und der **engen Zusammenarbeit mit den Unternehmen vor Ort**, erarbeiten wir für Sie alle notwendigen Module für eine effektive Prüfungsvorbereitung. Somit haben Sie keinerlei Aufwand bei der Implementierung aller Neuerungen – wir wappnen Ihre Auszubildenden für die Zukunft.



Was beinhaltet unser neues Format?

- ✓ Optimale Konzeption / Vorbereitung unter Berücksichtigung ALLER Neuerungen
- ✓ Innovative Lernmethoden in Präsenz, online und im Blended-learning-Konzept
- ✓ Individuelle Anpassung an Ihre internen Bedürfnisse möglich
- ✓ Modularer Aufbau mit Prüfungssimulation, Tutorium, mit Lernplattform inkl. themenbezogener Lernstand-Tests, Gesprächstraining u. v. m.

NEUERUNGEN AUF EINEN BLICK

- Neue Struktur der Ausbildung
- Kundenbedarfsfelder statt Produkt-/Spartenorientierung
- Finanzanlage als ein Element der Kernqualifikation
- Neue inhaltliche Ausgestaltung der Wahlqualifikationen
- Digitalisierung
- Nachhaltigkeit
- Agile Arbeits- und Projektmethoden
- Stärkung der Wahlqualifikationen

GESTRECKTE ABSCHLUSSPRÜFUNG

Neuerungen bei der schriftlichen Abschlussprüfung

- Gestreckte Abschlussprüfung mit zwei Teilen
- Ergebnisse beider Teile fließen in die Abschlussnote ein

Mündliche Abschlussprüfung

- Kundengespräch
- Fallbezogenes-Fachgespräch

VORBEREITUNG AUF DIE IHK ABSCHLUSSPRÜFUNG

	GAP 1	SCHRIFTLICH GAP 2 UND MÜNDLICH
BASIC MODUL	195,00 €	400,00
Initialtag mit Standortbestimmung Feedback an die Ausbilder Vorbereitung auf die schriftliche Abschlussprüfung		
PLUS MODUL		
Vorbereitung auf die Projektphase, Einführung (GAP 1)	85,00 €	
Fachgespräch und Kundenberatungsgespräch		190,00 €
OPTIONAL BUCHBARE MODULE		
Simulationsprüfung inklusive Tutorium GAP 1	120,00 €	
Simulationsprüfung inklusive Tutorium GAP 2		120,00 €
Ansprechpartner für Fragen rund um den Reporte-Check	Pro TN/Report!!	
Prüfungs TV (über den gesamten Ausbildungszeitraum)		195,00 €

WEBCODE	
ABP/ZWP_KVNO	Bayreuth, Coburg, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	im Paket 990,- (statt 1.110,-) ohne Prüfungs-TV
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ansprechpartner*in	Sabine Richter, sabine.richter@bwv.de, Telefon 0911 531 3836

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

NEU MENTALE FITNESS

Azubi-Power

Im Mittelpunkt steht die Entwicklung der jungen Menschen, um sie erfolgreich durch die komplette Ausbildung zu begleiten - und letztlich jeden einzelnen Teilnehmenden erfolgreich in das Berufsleben zu führen.

DAUER	1 Tag / 8 UE bzw. 2 x ½ Tag	START	1 Tag: 24. Januar 23 ½ Tage: 13. u 14. Febr. 23	FORMAT	Präsenz & Online	  
--------------	-----------------------------------	--------------	-------------------------------------------------------	---------------	------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Auszug aus den Inhalten

Schwerpunkt ist die persönliche Entwicklung und der gesunde Umgang mit den täglichen Herausforderungen – geprägt durch Digitalisierung, New Work und exogene Kriseneinflüsse. Konkrete Tipps und Hilfestellungen werden in den Seminar-Modulen durch viele praktische Übungen und Wissens-Impulse vermittelt.

Jedes Modul basiert auf wissenschaftlichen Konzepten, deren Wirksamkeit in den letzten Jahren valide nachgewiesen werden konnten. Ziel ist es in erster Linie, Schlüsselqualifikationen, z.B. in Bezug auf die persönliche Einstellung und Wirkung, zu den wichtigsten Resilienz-faktoren und den daraus resultierenden effektiven Bewältigungsstrategien zu vermitteln und diese zu verankern.

Damit wird die Persönlichkeitsentwicklung nachhaltig positiv geprägt. Neben der grundlegenden Motivation und Entwicklung des Selbstbewusstseins, lernen die jungen Menschen auch Verantwortung für ihr eigenes Handeln vermehrt zu übernehmen. Sie erhalten somit eine weitere Unterstützung, um erfolgreich ihre Ausbildung zu absolvieren.

Nutzen

Präventionsansatz für die mentale Stabilisierung und Stärkung

Die Entwicklung von Schlüsselqualifikationen bewirken überdurchschnittlich häufig auch eine Verbesserung in den Schulnoten. Diese Basis ermöglicht es den Teilnehmer*innen bewusst zu lernen, wie sie ein selbstbestimmtes Leben führen. Damit wird ein zentraler Grundstein für einen gelungenen Einstieg ins spätere Berufsleben gelegt.

Zielgruppe

Auszubildenden als Zielgruppe
„Mitarbeiter*innen von Morgen“

WEBCODE	S_MF	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Referent	Sandra Teckenberg	
Gebühr	259 €* pro Teilnehmer*innen	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bwv.de, Telefon 0911 531 3836	

*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

IMPRESSUM

Herausgeber



BWV

Nordbayern-
Thüringen

Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft
Nordbayern-Thüringen e. V.

Ostendstraße 100
90443 Nürnberg

Telefon 0911 531 3727

nordbayern-thueringen@bwv.de
www.nordbayern-thueringen.bwv.de

Amtsgericht Nürnberg
Geschäftsführung: Armin Lutz
Sitz: Nürnberg

Fotos und Illustrationen: BWV Nordbayern-Thüringen e. V.